

Министерство образования и науки Украины

Севастопольский национальный технический
университет

СБОРНИК ЗАДАЧ И ТЕСТОВ

Методические указания
и задания для практических занятий по дисциплине
«Учет и анализ внешнеэкономической деятельности
предприятий»
для студентов дневного, заочного и вечернего
отделения
специальности 7.050106 - «Учет и аудит»
Часть 1
Тема: «Основы внешнеэкономической деятельности
предприятий»

Севастополь

2002

Сборник задач и тестов: Метод. указания/ Сост. О.В.Пура. – Севастополь: Изд-во СевНТУ, 2002.- 38с.

Целью методических указаний является: оказание помощи студентам в углублении и закреплении знаний по дисциплине, развитии навыков в применении полученных знаний для решения практических задач. Методические указания содержат контрольные вопросы по темам курса в соответствии с учебно-методическим комплексом, типовые задачи, тесты, расчетные задания.

Методические указания предназначены для проведения практических занятий по дисциплине «Учет и анализ ВЭД» у студентов дневного, заочного и вечернего отделений специальности «Учет и аудит».

Методические указания рассмотрены и утверждены на заседании кафедры «Учет и аудит» протоколом № 2 от 09.10.2001

Рецензенты:

Вожжов А.П., к.э.н., доцент

Толстова Л.П., к.э.н., доцент

Ткачук Е.А., к.э.н., доцент

Ответственный за выпуск: Лысенко Л.И., к.э.н., зав. кафедрой «Учет и аудит»

Допущено учебно-методическим центром СевГТУ в качестве методических указаний.

СОДЕРЖАНИЕ

	Стр.
1. Цель, задачи и содержание практических занятий	3
2. Методическое обеспечение практических занятий	4
2.1. Практическое занятие на тему: «Сущность ВЭД. Виды рисков во внешнеэкономической деятельности. Влияние валютного риска на финансовый результат внешнеэкономической сделки»	4
2.2. Практическое занятие на тему: «Международный опыт в минимизации валютных рисков при осуществлении экспортно-импортных операций»	7
2.3. Практическое занятие на тему: «Регулирование ВЭД. Основы ценообразования во внешнеэкономической деятельности»	10
2.4. Практическое занятие на тему: «Таможенная стоимость. Налогообложение экспортно-импортных товаров»	15
3. Тесты	18
4. Расчетные задания	31
Библиографический список	32
Приложение А	33
Приложение Б	35
Приложение В	37

1. ЦЕЛЬ, ЗАДАЧИ И СОДЕРЖАНИЕ ПРАКТИЧЕСКИХ ЗАНЯТИЙ

Цель проведения практических занятий: Систематизация, закрепление и углубление теоретических знаний по дисциплине, развитие навыков применения полученных знаний в решении практических задач.

В результате выполнения практических занятий студент должен уметь:

- определять риски, с которыми сталкивается предприятие, выходя на внешний рынок; уметь оценить их воздействие на финансовый результат внешнеэкономической операции;
- определять влияние различных мер государственного регулирования на осуществление предприятиями внешнеэкономических операций;
- применять те или иные способы минимизации валютных рисков;
- определять влияние применяемых во внешнеэкономической деятельности форм расчетов и базиса поставки на затраты и доходы по внешнеэкономическим сделкам с целью выбора оптимальных;
- рассчитывать суммы налогов и сборов, взимаемых при таможенном оформлении экспортно-импортных товаров.

Практические занятия, их содержание и объем в часах

№ пз	Название темы	Объем в часах	
		Дневное отделение	Заочное, вечернее отделение
1	Сущность ВЭД. Виды рисков во внешнеэкономической деятельности. Влияние валютного риска на финансовый результат внешнеэкономической сделки	2	2
2	Международный опыт в минимизации валютных рисков при осуществлении экспортно-импортных операций	2	
3	Регулирование ВЭД. Основы ценообразования во внешнеэкономической деятельности	2	2
4	Таможенная стоимость. Налогообложение экспортно-импортных товаров	2	2
	Итого	8	6

2. МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПРАКТИЧЕСКИХ ЗАНЯТИЙ

2.1. Практическое занятие на тему: «Сущность ВЭД. Виды рисков во внешнеэкономической деятельности. Влияние валютного риска на финансовый результат внешнеэкономической сделки»

Цель занятия:

Рассмотреть формы международного сотрудничества. Рассмотреть риски, с которыми сталкиваются предприятия, осуществляя внешнеэкономическую деятельность, и способы их минимизации. Изучить факторы, влияющие на валютные курсы. Научиться определять влияние валютного риска на результат внешнеэкономических операций.

Контрольные вопросы:

1. В чем заключается сущность ВЭД и каковы принципы ее осуществления?
2. Какие виды внешнеэкономической деятельности вы знаете?
3. Какие виды рисков во ВЭД вы знаете?
4. Каким образом можно минимизировать риски во внешнеэкономической деятельности?
5. Что такое валютный (обменный) курс, спот-курс, форвард-курс?
6. Какие виды валютных котировок вам известны? В чем их различия?
7. В чем заключаются различия номинального и реального валютного курса?
8. Какие факторы влияют на валютный курс?

Предлагается рассмотреть тесты по этой теме п.3.1. и расчетное задание для самостоятельной работы п.4.1.

Задачи:

2.1.1. Определите:

- а) цену в гривнах 1 голландского гульдена, если известно, что за один доллар дают 5,3392 гривен и 2,5201 гульден.
- б) стоимость в гривнах 10000 юаней Ренминби (Китай), если известны следующие котировки: доллар США к юаню - 0,13, гривна к доллару США - 5,427.
- в) сколько долларов необходимо заплатить за один евро, если известно, что за один доллар дают 5,327 гривен, а за один евро - 4,846 гривен.

2.1.2. Рассчитайте сколько гривен экспортеры должны получить, а импортеры должны заплатить, игнорируя комиссионные, если они обменивают валюту по следующим курсам “спот”:

грн / евро	4,6126 - 4,6138
грн / 1000 японских йен	44,3425 - 44,6834
грн / 100 фунтов стерлингов	775,860 – 776,9319
грн / 100 финских марок	80,4656 - 81,0398

- а) Украинский экспортер получил платеж от французского клиента в сумме 150000 евро.
- б) Украинский экспортер купил товары у японского поставщика и заплатил 1 млн. йен.
- в) Украинский экспортер получил платеж в сумме 80000 фунтов стерлингов от английского клиента.
- г) Украинский экспортер заплатил финской строительной компании 1200 финских марок за услуги.

2.1.3. Американская фирма покупает комплектующие у английского поставщика. Общая стоимость контракта составляет 20000 фунтов стерлингов. Контракт предполагает оплату через 90 дней после отгрузки комплектующих потребителю. Определите на сколько изменится стоимость контракта для американской фирмы, если известны следующие курсы «спот» доллар США /фунт стерлингов (USD/GBR):

- на день отгрузки	1,45 - 1,5
- на день оплаты	1,5 - 1,55

2.1.4. Украинское предприятие приобретает товары в Украине, а затем экспортирует их в Германию. Контрактная стоимость - 75000евро. Цена приобретения товаров - 250000грн. Все поступления по контракту предприятие продает по курсу «спот». Сравнить ожидаемую и фактическую прибыль от экспортной операции, если обменные курсы грн/евро:

- на момент заключения контракта	4,11 - 4,12
----------------------------------	-------------

- на момент поступления оплаты

4,13 - 4,15

2.1.5. Украинская внешнеторговая фирма импортирует компьютерную технику из Сингапура и перепродает его сразу в Россию.

Таблица 1 - Условия внешнеэкономических контрактов

Страна – контрагент	Контрактная стоимость	Условия платежа
Россия	300 000 рублей	Через 90 дней после поставки
Сингапур	24 000 сингапурских долларов	По поставке

Таблица 2 - Обменные курсы «спот»

	Обменные курсы «спот» на момент:	
	Заключения контракта и покупки оборудования	Получения оплаты из России
100 сингапурских долларов	306,9 - 306,8	-
10 рублей	3,017 - 3,020	2,02 - 2,025

а) Сравнить первоначально ожидаемую и фактическую прибыль от перепродажи.

б) Определить значение курса рубля к гривне, при котором экспорт в Россию будет нецелесообразным.

2.1.6. Американская компания имеет дочернее предприятие в Великобритании. Определить влияние снижения валютного курса доллара США к фунту стерлингу с 1,5 до 1,4 на показатели балансового отчета американской головной компании, если известно, что:

а) на дату отчетности у дочернего предприятия в Великобритании остатки по нижеследующим балансовым статьям составляли:

- производственные запасы и материалы – 1,5 млн. фунтов стерлингов;
- задолженность по краткосрочным ссудам и текущая задолженность перед поставщиками – 3 млн. фунтов стерлингов;
- основные средства – 0,5 млн. фунтов стерлингов;
- уставный капитал – 1 млн. фунтов стерлингов;
- счета к получению – 2 млн. фунтов стерлингов

б) при составлении консолидированной отчетности данные дочернего предприятия включаются в отчет головной компании путем перевода их по курсу на дату составления балансового отчета (краткосрочные задолженности, оборотные активы) или по историческому курсу (долгосрочные пассивы, необоротные активы).

2.2. Практическое занятие на тему: «Международный опыт в минимизации валютных рисков при осуществлении экспортно-импортных операций»

Цель:

Изучить основные способы минимизации валютных рисков. Рассмотреть зарубежную практику по использованию для минимизации валютного риска валютных деривативов:

- заключение форвардных контрактов;
- заключение валютных опционов;
- заем в иностранной валюте по фиксированному курсу - как один из способов минимизации валютного риска и определение процента форвардного покрытия как показателя, определяющего целесообразность взятия ссуды.

Контрольные вопросы:

1. Какие способы минимизации валютных рисков вы знаете?
2. Что такое форвардный контракт и как рассчитывается курс форвард?
3. Как рассчитывается стоимость форвардного покрытия и его экономический смысл?
4. Что такое фьючерсный контракт?
5. Что такое валютный опцион?

Задачи:

2.2.1. Определить во сколько обойдется британскому экспортеру (импортеру) стоимость заключения форвардного контракта в соответствии с приведенными ниже условиями.

Таблица 3 - Обменные банковские курсы

Наименование	Курс «спот»	Одномесечный форвард	Трехмесячный форвард
Доллар США, USD	1,5200-1,5210	0,32-0,27цента премии	0,89-0,84цента премии
Канадский доллар, CAD	2,8450-2,8465	0,30-0,20цента премии	0,90-0,80цента премии
ЕВРО, EUR	1,85-1,90	0,10-0,20цента дисконта	0,45-0,55цента дисконта

- а) Контракт на покупку 14000 американских долларов по одномесечному форвардному контракту.
- б) Контракт на покупку 25000 канадских долларов по курсу “спот”.
- в) Контракт на продажу 28000 американских долларов по трехмесячному форварду.
- г) Контракт на продажу 20000 евро по одномесечному форварду.
- д) Контракт на продажу 6000 канадских долларов по курсу “спот”.

2.2.2. Американская фирма заключила контракт с английской фирмой на покупку комплектующих с отсрочкой платежа в 90 дней. Стоимость контракта 2 млн. фунтов стерлингов. Курс спот доллар США/фунт стерлинг на момент заключения контракта: 1,67 - 1,69. Выбрать наиболее предпочтительный вариант для защиты от валютного риска для американской компании:

- а) Заключить форвардный контракт на покупку через 90 дней 2 млн. фунтов стерлингов (если курс срочной сделки 1,7 USD/GBR);
- б) Взять в банке кредит в фунтах стерлингах и вложить их в английские ценные бумаги - облигации (срок погашения облигаций - через 90 дней). Полученной при погашении облигаций валютой рассчитаться с поставщиком. Ставка ссудного процента - 10% годовых, доход по облигациям - 8% годовых.

2.2.3. Предприятие в Германии заключило соглашение с американской компанией на продажу ей партии товаров стоимостью 96000 долларов, контракт предусматривает отсрочку платежа в три месяца. С целью хеджирования валютного риска предприятие заключает форвардный контракт с банком на поставку ему через три месяца 96000 дол. По некоторым причинам объем поставок товара уменьшился, и фактические поступления по контракту составили 46000 дол. Определить доходы предприятия по данной операции в случае хеджирования и не хеджирования риска если известны обменные курсы евро/доллар:

- а) на дату заключения контракта
 - курс «спот» 1,12 – 1,18
 - 3-х месячный форвард 1,17 – 1,28
- б) на дату расчетов курс «спот» 1,22 - 1,24

2.2.4. Французский экспортер продал оборудование на 20 тыс. долл. с отсрочкой платежа на 6 месяцев. Чтобы застраховать себя от валютных рисков, экспортер покупает валютный опцион продавца этой валюты по курсу 0,9 евро за 1 доллар сроком на 6 месяцев. При заключении сделки он выплачивает премию в размере 480 евро.

Рассчитать и пояснить выбор варианта для экспортера в случае снижения курса доллара до 0,8 евро и повышения его до 0,95 евро.

2.2.5. Английская строительная компания участвует в тендере на получение подряда на строительство автострады в США. Стоимость контракта 10 млн. долларов США. В случае заключения контракта финансирование осуществляется в полном объеме через три месяца с момента подачи заявки. Компания предполагает полученную сумму конвертировать в фунты стерлинги. С целью страхования от валютных рисков компания приобретает валютный опцион на поставку банку долларов через три месяца по цене исполнения 0,856 фунтов стерлингов с уплатой премии 0,02 фунтов стерлингов за доллар.

Определить результат приобретения опциона в случае удачи и неудачи в конкурсе, если обменные курсы «спот» GBR/USD через три месяца составят:

- а) 0,864 – 0,866
- б) 0,848 – 0,850

2.2.6. Итальянская фирма рассматривает возможность принятия участия в тендерных торгах в Англии на получение подряда на строительство скоростной автомагистрали стоимостью 5 млн. фунтов стерлингов через шесть месяцев после подачи заявки. В случае получения контракта фунты стерлинги будут конвертированы в евро. Рассчитайте доходы и расходы компании в случае заключения и не заключения контракта при следующих вариантах:

- а) компания занимает фунты стерлинги, конвертирует их в евро и размещает их на срочном депозите на шесть месяцев. Средние кредитные ставки – 12% годовых, депозитные – 9%, проценты по кредиту выплачиваются в валюте кредита на дату его получения (предприятие приобретает валюту), проценты по депозиту выплачиваются в валюте депозита на дату его закрытия. В случае успеха фирма поступлениями по тендеру погашает кредит, в случае неудачи предприятие для погашения кредита приобретает валюту по текущему курсу;
- б) итальянская фирма приобретает валютный опцион на поставку банку 5 млн. фунтов стерлингов через 6 месяцев по цене 0,02евро за 1 фунт. Курс исполнения опциона – 2,45евро за фунт стерлинг;
- в) предприятие ничего не предпринимает для хеджирования риска и ждет результатов торгов.

Обменные курсы евро/фунт стерлинг:

- на момент подачи заявки 2,4790 - 2,4810
- на момент завершения торгов 2,4230 - 2,4550

2.2.7. Британский экспортер через три месяца ожидает оплаты от одного из своих партнеров. Компания не только хочет защитить себя от валютного риска, но и получить финансирование, что лучше:

- а) заключить форвардный контракт на продажу выручки банку через 3 месяца и одновременно взять ссуду в фунтах стерлингах на сумму дебиторской задолженности по контракту;
- б) получить ссуду в иностранной валюте на 3 месяца на сумму выручки по контракту, конвертировать ее в фунты стерлинги, а окончательные поступления от покупателя использовать для погашения этой ссуды.

Известно, что сумма контракта 200000 долларов США; средние годовые ставки ссудного процента в фунтах стерлингах – 12%, в долларах США – 9%; банковские курсы доллар США /фунт стерлинг:

- «спот» 1,6825 – 1,6845;
- трехмесячный форвард 1,53 – 1,48 цента премии.

2.2.8. Британская компания 1 января заключила соглашение с американским поставщиком на продажу ему партии товаров стоимостью 96000 долларов США. Срок платежа - через 6 месяцев. С целью хеджирования компания заключает с банком форвардный контракт на продажу данной суммы через 6

месяцев. По некоторым причинам объем партии уменьшился, и фактическая стоимость контракта составила 50000 долларов. Определить:

а) Прибыли и убытки компании, если известны следующие обменные курсы доллар США/фунт стерлинг:

1 января - «спот»	1,5145 – 1,5155
1 января - 6-мес. форвард	0,95 – 0,85 цента премии
1 июля - «спот»	1,5100-1,5110

б) Было бы лучше, если бы компания не хеджировала риск вовсе?

2.3. Практическое занятие на тему: «Регулирование ВЭД. Основы ценообразования во внешнеэкономической деятельности»

Цель:

Научиться определять влияние мер международного и государственного регулирования на осуществление предприятиями внешнеэкономических операций.

Изучить, как влияет та или иная форма расчетов и базис поставки на цену импортного товара и расходы экспортера.

Контрольные вопросы:

1. Каковы цели и меры регулирования ВЭД?
2. Какие органы государственного регулирования ВЭД вы знаете, их функции?
3. Что такое таможенный тариф, его функции? Как классифицируются таможенные пошлины?
4. Какие вы знаете методы нетарифного регулирования?
5. Какие ценообразующие факторы во внешнеэкономической деятельности вы знаете? Что такое мировые, демпинговые и индикативные цены?
6. Какие способы и методы платежа во ВЭД вы знаете?
7. В чем состоят преимущества и недостатки для экспортеров и импортеров:
 - инкассовой формы расчета?
 - аккредитивной формы расчета?
 - расчетов по «открытому счету» и авансовых платежей?
8. Что такое базис поставки и как он влияет на цену внешнеэкономического контракта? Какие основные группы условий поставок вы знаете?
9. Каким способом можно установить цену в контракте?

Предлагается рассмотреть тесты по этой теме п.3.2.

Задачи:

2.3.1. Рассчитайте сколько составит в евро контрактная стоимость оборудования при условиях поставки EXW, DAF, DDP, если известно, что:

- отпускная цена завода – изготовителя - 28000грн.;
- расходы по упаковке – 1500грн.;
- транспортные расходы по Украине – 4200грн.;
- транспортные расходы за рубежом – 900евро;
- погрузочные работы – 600грн.;
- разгрузка на склад покупателя – 500евро;
- экспортные пошлины и сборы – 200грн.;
- курс грн/евро – 4,84.

2.3.2. Предприятие экспортирует продукцию в Турцию. Минимальная партия поставки 1000 комплектов. Себестоимость одного комплекта 125грн. Нормы прибыли, закладываемая в отпускную цену - 30 %.

Определить, сколько в долларах США составит контрактная цена минимальной партии поставки для условий поставки EXW, FOB, CIF, CFR, если транспортные расходы до порта Черного моря 1200грн., портовые сборы и погрузочно-разгрузочные работы в порту - 0,80грн за комплект, стоимость фрахта - 880 долларов США, таможенные процедуры при вывозе продукции - 600грн. Страхование должно быть оплачено в размере 1% от 110% контрактной стоимости, эквивалентной CFR. Импортные пошлины и сборы - 25долларов США. Курс грн/доллар США - 4,85.

2.3.3. Одесская компания рассматривает возможность закупки сырья у трех поставщиков. Их предложения:

Таблица 4 - Конкурентные материалы

Страна	Цена за 1 тонну	Условия платежа
Болгария	80000 болгарских левов, FOB Варна	Банковский перевод
Россия	264 российских рубля, CIF Одесса	Безотзывный документарный аккредитив
Турция	7550 тыс. турецких лир, CFR Одесса	Тратта, выставленная на инкассо

Известно также, что стоимость фрахта для партии в 1000тн (Варна-Одесса) - 12000грн. Страхование должно быть выполнено на 110% стоимости CFR или эквивалентной стоимости, при этом 1% должен быть оплачен. Расходы по инкассо - 0,25% от суммы платежа, по аккредитиву - 0,55% его стоимости.

Курсы НБУ: 1000 болгарских левов - 1,04грн.

10000 турецких лир - 0,11грн.

10 российских рублей - 3,18грн.

Определить стоимость 1000тн сырья, которые будут самыми дешевыми для компании.

2.3.4. Немецкая машиностроительная фирма из Гамбурга осуществляет поставку 10 станков общей массой 10,8т и объемом 25м³ на условиях CIF в Калькутту. Стоимость поставляемого оборудования 6 млн. евро. Экспедиторской службой предложены следующие варианты возможных транспортных расходов:

- морской фрахт Гамбург-Калькутта, включая страховку и накладные расходы 25719 евро. Продолжительность поставки – 24дня;
- воздушный фрахт Гамбург-Калькутта, включая страховку и накладные расходы 62111 евро. Продолжительность поставки – 2дня;
- комбинированная транспортировка железнодорожный - морской транспорт через Брест, включая страховку и накладные расходы 21311 евро. Продолжительность поставки – 38дней.

Определить способ транспортировки станков исходя из собственно транспортных расходов. Продумать варианты решения с учетом влияния ставки кредита в размере 12% годовых при оплате по поставке оборудования.

2.3.5. Канадский экспортер в процессе подписания контракта с зарубежным импортером в разделе контракта «Условия платежа» делает оговорку об использовании безотзывного документарного аккредитива. Срок оплаты – 90 дней после отправки товаров. Продолжительность транспортировки – 30 дней. Стоимость объема поставки 800 тыс. долларов. Банк импортера по согласованию с банком-корреспондентом в стране нахождения экспортера предлагает следующие ставки покрытия расходов по условиям выставленного аккредитива, %:

- открытие аккредитива – 3
- представление документов в банк – 2
- принятие документов банком – корреспондентом – 1
- авизо – 0,5
- плата за подтверждение – 1
- плата за акцепт – 1,5

Определить:

- а) стоимость обязательств по аккредитиву для импортера;
- б) выгоден ли для импортера платеж на условиях документарного аккредитива по сравнению с условиями платежа «инкассо против документов» по прибытии судна с использованием заемных средств по ставке 7,5% годовых.

2.3.6. По экспортной поставке в Англию немецкий экспортер получает согласно условиям платежа переводной вексель, выписанный на 1,5млн фунтов стерлингов сроком на 3 месяца. Курс покупки векселя немецким Бундесбанком составляет 1,95евро. Ввиду необходимости проверки платежеспособности импортера и экспортера банк дисконтирует вексель по процентной ставке 5%. Накладные расходы составляют 400евро. Определите сумму выплаты получателю векселя.

2.3.7. Украинский импортер планирует осуществить закупку партии мебели в Польше, известны следующие предложения поставщиков:

Таблица 5 - Конкурентные материалы

Поставщик	Цена комплекта	Условия платежа
«А»	94 доллара США, DAF граница Украины	Безотзывный документарный аккредитив, платеж через 2 месяца после отгрузки
«В»	450 польских злотых, EXW Варшава	Тратта, выставленная на инкассо, платеж через месяц после отгрузки

Известно также, что комиссионные банка при инкассо составляют 0,25% от суммы платежа. Плата за открытие аккредитива - 0,6% от его стоимости, а также дополнительно при этом за обработку документов и коммуникации - 0,2%. Стоимость доставки по Польше и оплата экспортных пошлин - 180 польских злотых за партию. Обменные курсы грн/доллар США - 4,43; грн/польский злотый - 0,93. Средняя кредитная ставка - 25% годовых.

Рассчитать для поставки партии в 120 комплектов условия какого поставщика будут предпочтительней.

2.3.8. Определить возможную экспортную цену реализации оборудования, если известны условия контрактов на продажу подобного оборудования фирмами «А» и «Б»:

Таблица 6 - Конкурентные материалы

Исходные данные	Условия планируемой сделки	Фирма А	Фирма Б
1. Цена в валюте, дол США	?	2500	2950
2. Срок сделки, год	200X	1998	200X
3. Базис поставки	FOB	FOB	CFR
4. Количество, шт.	10	100	10
5. Условия сделки	Контракт	контракт	Предложение

Также известно, что официально публикуемые за рубежом индексы изменения цен на подобное оборудование в 1998г. - 113, прогноз на 200Xг. - 131. Стоимость фрахта - 600 долларов США. Согласно расчетам планово-экономического отдела предприятия при увеличении объема поставок до 100 ед. издержки на единицу продукции уменьшатся на 8%. Известно также, что цены предложения, как правило, завышены в среднем на 10%.

Расчет представить в таблице 7, заполнив столбец «Величина поправки»:

Таблица 7 - Приведение конкурентных материалов по коммерческим условиям

Этапы приведения по коммерческим условиям	Планируемая сделка	Конкурентные материалы			
		Фирма «А»		Фирма «Б»	
		Исх данные	Поправка	Исх данные	Поправка
Цена, доллары США	?	2500	X	2950	X
Приведение:	200Хг.	1998г.		200Хг.	
- по срокам сделки					
- по базису поставки	FOB	FOB		CFR	
- по количеству	10шт.	100шт.		10шт.	
- по условиям сделки	контракт	Контракт		Предложение	
Итого поправок	X	X		X	
Итого цена с учетом поправок	X		X		X
Возможная экспортная цена реализации		X	X	X	X

2.3.9. Автомобилестроительная фирма стоит перед необходимостью выбора одного из трех предложений субпоставщиков, поставляющих комплектующие изделия – амортизаторы. Для составления конкурирующих моделей амортизаторов выбрано 5 независимых параметров – цена, вес, безопасность, эстетический вид, надежность. Значения параметров для всех трех моделей приведены в таблице 8.

Таблица 8 - Параметры конкурирующих моделей амортизаторов

Показатели	Цена, долл.	Вес, кг	Безопасность, баллы	Эстетический вид, баллы	Надежность, баллы
Предел значений параметра	20	10	-	-	0,75
Коэффициент весомости параметра*	8	3	9	4	6
Модель 1	17,56	9,7	8	4	0,96
Модель 2	9,95	6,2	7	9	0,81
Модель 3	14,47	6,0	7	7	0,9
* определен экспертным путем					

Определите конкурентоспособность моделей через интегральную оценку качества амортизаторов.

2.4. Практическое занятие на тему: «Таможенная стоимость. Налогообложение экспортно-импортных товаров»

Цель:

Изучить основные таможенные режимы, состав и порядок взимания платежей при таможенном оформлении экспортных и импортных товаров. Научиться определять влияние налогообложения экспортно-импортных операций на финансирование импорта и финансовый результат экспортной сделки.

Контрольные вопросы:

1. Что такое гармонизированная система кодирования и описания товаров?
2. Какие таможенные режимы вы знаете?
3. Из каких этапов состоит таможенное оформление товаров?
4. Содержание и правила заполнения грузовой таможенной декларации?
5. Что такое таможенная стоимость?
6. В чем состоит экономическое содержание минимальной таможенной стоимости?
7. Какие методы определения таможенной стоимости вы знаете?
8. Какие основные платежи взимаются при экспорте товаров, что является базой для их исчисления?
9. Какие основные платежи взимаются при импорте товаров, что является базой для их исчисления?

Предлагается рассмотреть тесты по этой теме п.3.3. и расчетные задания для самостоятельной работы п.4.2.1., 4.2.2.

Задачи:

2.4.1. Предприятие импортирует цитрусовые из Турции. По контракту партии по 18 тонн еженедельно поставляются в Украину. Цена контракта 17 центов за 1 кг. На момент заключения контракта на цитрусовые были установлены преференциальные ставки таможенных пошлин (0%).

Определить, как изменилось налогообложение одной поставки (таможенный сбор, таможенная пошлина, НДС), когда были отменены преференциальные ставки, и была установлена таможенная пошлина в размере 0,2 евро за 1 кг.

Курсы НБУ: грн/доллар США - 5,45; грн/евро - 4,74. Таможенный сбор - 0,2% от контрактной стоимости. НДС - 20%.

- 2.4.2. 01.12.XXг. торговое предприятие ввезло в Украину кожаные изделия:
- кожаные куртки в количестве 400 шт. (цена приобретения - 50 долларов США за куртку)
 - кожаные пальто в количестве - 300 шт. (цена приобретения - 150 долларов США за пальто)

На данный товар установлена минимальная таможенная стоимость - 80 и 190 долларов за куртку и пальто соответственно. При таможенном оформлении уплачены:

- таможенный сбор - 0,2%;
- таможенная пошлина и акцизный сбор (ставка акцизного сбора для одежды из натуральной кожи составляет 35%, таможенной пошлины - 10евро за единицу товара);
- НДС.

Определить какую долю занимают уплаченные налоги в фактической себестоимости товара, цену последующей реализации при торговой наценке 25%, сравнить ее с закупочной. Курсы НБУ: грн/доллар США - 5,35, грн/евро - 4,87.

2.4.3. Стоимость ввозимого в Украину товара согласно контракта определяется 120 тыс. долл. Расходы на транспортировку железнодорожным транспортом за рубежом – 2долл. за км., по территории Украины – 6200грн. Расстояние до границы Украины 1600км. Ставка ввозной таможенной пошлины 20%, акцизного сбора – 15%, НДС – 20%.

Определить таможенную стоимость возимого товара и размер таможенных платежей при различных условиях поставки: EXW, DDU Симферополь, если курс НБУ на дату оформления ГТД 5,4 грн/долл.

2.4.4. Для производства шампанского на территорию Украины ввезена технологическая линия стоимостью 1200тыс. долл. с доставкой автомобильным транспортом. Затраты на доставку составляют 8,5тыс. долл. Базисные условия поставки CIP, Севастополь (из них расходы по доставке на территории Украины – 3тыс. долл.). Стоимость шеф - монтажных работ составляет 20тыс. долл. Ставка ввозной таможенной пошлины 18%, налог на добавленную стоимость 20%.

Определить таможенную стоимость и сумму таможенных платежей, если курс НБУ на дату оформления ГТД 5,44 грн/долл.

2.4.5. Украинское транспортное предприятие приобрело за границей автомобили «AUDI» и «ЛАДА», бывшие в эксплуатации (см. Таблицу 8).

Произвести расчет сумм налогов, которые необходимо уплатить при таможенном оформлении этих автомобилей, а также учетную стоимость их, если известно, что:

- а) для импортных автомобилей установлена минимальная таможенная стоимость в зависимости от объема двигателя (см. Таблицу 9);
- б) данная таможенная стоимость корректируется для автомобилей, бывших в эксплуатации (см. Таблицу 10);
- в) ставки акцизного сбора и ввозной пошлины применяются в зависимости от объема двигателя и представлены в таблице 11;

- г) расходы на транспортировку, страхование за рубежом для автомобиля «ЛАДА» составили 200 долларов США;
- д) курс НБУ на дату таможенного оформления автомобилей составил: грн/доллар США - 5,35; грн/евро - 4,87.

Таблица 8 - Данные об импортных автомобилях

Наименование автомобиля	Технические характеристики		Цена приобретения, доллары США
	год выпуска	Объем цилиндров двигателя, см ³	
«AUDI»	1989	2500	5000
«ЛАДА»	1997	1200	4000

Таблица 9 - Минимальная таможенная стоимость импортных автомобилей

Объем двигателя, см ³				
До 1000	1001-1500	1501-2200	2201-3000	Более 3000
6000	8000	10000	15000	25000

Таблица 10 - Корректировка минимальной таможенной стоимости для автомобилей, бывших в эксплуатации

Новый автомобиль	Более 2лет	Более 3лет	Более 4лет	Более 5лет	Более 6лет	7-10лет
100%	80%	70%	60%	50%	40%	30%

Таблица 11 - Ставки акцизного сбора и ввозной пошлины на импортные автомобили

Объем двигателя, см ³	Ставка акцизного сбора, евро	Ставка таможенной пошлины, евро
От 1000 до 15000	0,2	0,1
От 1500 до 2200	0,3	0,1
От 2200 до 3000	0,6	0,4
Более 3000	1,0	0,8

3. ТЕСТЫ

3.1. Практическое занятие на тему: «Сущность ВЭД. Виды рисков во внешнеэкономической деятельности. Влияние валютного риска на финансовый результат внешнеэкономической сделки»

3.1.1. Найдите соответствующее определение для каждого термина, установив комбинацию букв и цифр:

1.

Термин		Определение	
1	Экспорт	А	Продажа ранее импортированного товара без его переработки за рубеж
2	Импорт	Б	Продажа иностранному контрагенту товара и вывоз его за рубеж
3	Реэкспорт	В	Ввоз из-за рубежа ранее экспортированного товара без переработки
4	Реимпорт	Г	Приобретение у иностранного контрагента товара и ввоз его из-за рубежа

1-; 2-; 3-;4-;

2.

Термин		Определение	
1	Оферта	А	Комплексное (интегрированное) понятие, которое включает и соглашение о возникновении договорного обязательства, и форму, которое оно принимает, и, наконец, само договорное обязательство вплоть до момента его исчезновения
2	Форс-мажорные обстоятельства	Б	Согласие адресата, данное в установленный срок, заключить договор на условиях, предложенных офферентом
3	Дериватив	В	Стандартный документ, который удостоверяет право или обязательство приобрести или продать ценные бумаги, материальные или нематериальные активы, валютные ценности на определенных условиях в будущем
4	Договор	Г	Непредсказуемые и непреодолимые обстоятельства, которые влекут за собой нарушение договорных обязательств (стихийные бедствия, военные действия, забастовки и т.п.)
5	Акцепт	Д	Предложение о заключении договора, которое содержит его существенные условия

1-; 2-; 3-;4-;5-;

3.

Термин		Определение	
1	Внешнеэкономическая деятельность	А	Совокупность всех связей между странами в сфере экономики
2	Внешнеэкономические связи	Б	Комплекс действий контрагентов разных стран, которые направлены на осуществление торгового обмена, обеспечивают такой обмен и являются структурными звеньями внешнеэкономических связей
3	Внешнеэкономическая операция	В	Деятельность субъектов хозяйственной деятельности Украины и иностранных субъектов хозяйственной деятельности, построенная на взаимоотношениях между ними и имеющая место как на территории Украины, так и за ее пределами.

1-; 2-; 3-;

3.1.2. Обведите букву, соответствующую правильному ответу:

1. Юридические лица имеют право осуществлять внешнеэкономическую деятельность с момента:

А – получения статуса юридического лица

Б – регистрации в таможенных органах

В – приобретения дееспособности

Г – при наличии в уставных документах права на осуществление ВЭД

Д – все предыдущие ответы не верны

2. Юридические лица, а также, субъекты предпринимательской деятельности, не являющиеся юридическими лицами, которые находятся на территории Украины и осуществляют свою деятельность в соответствии с ее законодательством это:

А – резиденты

Б – нерезиденты

В – посредники

Г – все предыдущие ответы не верны

3. Действующее законодательство Украины к резидентам относит:

А – физических лиц временно пребывающие на территории Украины

Б – иностранные дипломатические, торговые и другие официальные представительства, которые не осуществляют предпринимательской деятельности и находятся на территории Украины

В – все предыдущие ответы верны

Г – дипломатические, торговые и другие официальные представительства Украины за границей, которые не осуществляют там предпринимательской деятельности

4. Приобретение ранее экспортированного товара без его переработки и ввоз его из-за границы это:

- А - экспорт
- Б – импорт
- В – реэкспорт
- Г – реимпорт

5. Международная ценность национальной валюты растет когда:

- А - наблюдается тенденция к увеличению экспорта
- Б - наблюдается тенденция к сокращению импорта
- В - все предыдущие ответы верны
- Г - не происходит существенных изменений в объемах экспорта и импорта
- Д - все предыдущие ответы не верны

6. При заметном снижении курса гривны к иностранным валютам (например к доллару США)

- А - физический объем экспорта и импорта вырастет
- Б - физический объем экспорта вырастет, а импорта снизится
- В - физический объем экспорта и импорта снизятся
- Г - физический объем экспорта снизится, а импорта вырастет
- Д - физический объем экспорта и импорта существенно не изменятся

7. Классификатор иностранных валют предусматривает деление валют на:

- А – 2 группы
- Б - 3 группы
- В – пять групп
- Г - все предыдущие ответы не верны

8 Для оценки валютного курса в Украине официально применяется:

- А – метод прямой котировки
- Б – метод косвенной котировки
- В – оба метода
- Г – нет верного ответа

3.1.3. Для каждого из предложенных ниже вариантов ответов ответьте: «верно/не верно»:

1. Внешнеэкономическая деятельность в Украине осуществляется согласно принципам:

- А – верховенство закона
- Б – консерватизма
- В – объективности
- Г – юридического равенства и не дискриминации

2. Наблюдается рост курса национальной валюты при:

- А – росте дефицита платежного баланса
- Б – росте реальной процентной ставки внутри страны
- В – росте инфляционных ожиданий
- Г – падении ставок импортных пошлин

3. Наблюдается падение курса национальной валюты при:

- А – росте ставок экспортных пошлин
- Б – росте спроса на импортные товары
- В – росте денежной массы
- Г – все предыдущие ответы верны

4. Наблюдается рост курса национальной валюты при:

- А – росте общего уровня внутренних цен
- Б – сокращении дефицита платежного баланса
- В – росте отрицательного сальдо внешней торговли
- Г – уменьшении реальных процентных ставок внутри страны

5. Наблюдается падение курса национальной валюты при:

- А – росте инфляции
- Б – увеличении спроса на иностранную валюту
- В – росте учетных ставок
- Г – росте ВВП

3.2. Практическое занятие на тему: «Регулирование ВЭД. Основы ценообразования во внешнеэкономической деятельности»

3.2.1. В свободном столбике впишите орган государственного регулирования к компетенции которого относятся следующие функции:

1.

Орган гос. Регулирования	Функции
	Координация деятельности министерств и ведомств по регулированию ВЭД
	Установление ставок и системы налогообложения, таможенного тарифа, специальных режимов, условий лицензирования
	Проведение переговоров и заключение межправительственных соглашений, исполнение межправительственных соглашений
	Хранение и использование золотовалютного резерва
	Регулирование курса национальной валюты

Возможные варианты: (Верховный Совет Украины, Совет Министров Украины, Национальный банк, Министерство экономики, государственный таможенный комитет)

2.

Орган гос. Регулирования	Функции
	Рассмотрение, утверждение и изменение структуры органов государственного регулирования ВЭД
	Контроль за соблюдением законов всеми субъектами ВЭД
	Заключение международных договоров
	Осуществление мер нетарифного регулирования
	Осуществление таможенного контроля

Возможные варианты: (Верховный Совет Украины, Совет Министров Украины, Национальный банк, Министерство экономики, государственный таможенный комитет)

3.

Орган гос. Регулирования	Функции
	Принятие, изменение законов, утверждение основных направлений развития ВЭД
	Осуществление учета и расчетов по государственным кредитам и займам
	Составление платежного баланса, сводного валютного плана
	Проведение внешнеэкономической политики, координация внешнеэкономической деятельности субъектов ВЭД
	Утверждение нормативных актов по вопросам таможенной политики государства

Возможные варианты: (Верховный Совет Украины, Совет Министров Украины, Национальный банк, Министерство экономики, государственный таможенный комитет)

3.2.2. Обведите букву, соответствующую правильному ответу:

1 Контроль за ВЭД осуществляют:

А – Верховная Рада

Б - НБУ

В – Государственный таможенный комитет

Г - все предыдущие ответы верны

2. Обязательной регистрации в Министерстве экономики Украины подлежат договора:

- А – на экспорт собственной продукции
- Б – на экспорт товаров по демпинговым ценам
- В – на импорт товаров из стран СНГ
- Г – на импорт товаров из дальнего зарубежья

3. Различие между импортной пошлиной и квотой состоит в том, что только пошлина

- А - приводит к сокращению международной торговли
- Б - приводит к повышению цен
- В - приносит доходы в госбюджет
- Г - способствует снижению жизненного уровня в стране
- Д - все предыдущие ответы не верны

4. Сторонники протекционизма утверждают, что пошлины, квоты и другие торговые барьеры необходимы для:

- А - защиты молодых отраслей от иностранной конкуренции
- Б - увеличения внутренней занятости
- В - предотвращения демпинга
- Г - обеспечения обороны страны
- Д - все предыдущие ответы верны

5. Существенным препятствием для свободной торговли не является:

- А - пошлина на импорт
- Б - добровольные экспортные ограничения
- В - импортная квота
- Г - лицензия на экспорт и импорт
- Д - все предыдущие ответы не верны

6. Наиболее эффективной мерой защиты внутреннего рынка в условиях возрастания цен на импортные товары являются:

- А - специфические ставки таможенных пошлин
- Б - льготные ставки таможенных пошлин
- В - лицензирование экспортных операций
- Г - адвалорные ставки таможенных пошлин
- Д - все предыдущие ответы не верны

7. Компенсационная пошлина - это:

- А - ответная мера на тариф, наложенный торговым партнером
- Б - налог, введенный против наплыва субсидированного экспорта из-за рубежа
- В - ответная мера на демпинг
- Г - ответная мера на дискриминационные действия других государств
- Д - все предыдущие ответы не верны

8. «Добровольное» ограничение экспорта предусматривает:

- А - введение экспортной пошлины экспортером
- Б - квотирование импорта импортером
- В - квотирование экспорта экспортером
- Г - квотирование экспорта импортером
- Д - все предыдущие ответы не верны

9. Специальная пошлина - это:

- А – налог, введенный в случае ввоза товаров по цене существенно ниже их конкурентной цены в стране экспорта на момент этого экспорта
- Б - налог, введенный против наплыва субсидированного экспорта из-за рубежа
- В - ответная мера на демпинг
- Г - ответная мера на дискриминационные действия других государств
- Д - все предыдущие ответы не верны

10. Антидемпинговая пошлина - это:

- А - ответная мера на тариф, наложенный торговым партнером
- Б - налог, введенный против наплыва субсидированного экспорта из-за рубежа
- В - налог, введенный в случае ввоза товаров по цене существенно ниже их конкурентной цены в стране экспорта на момент этого экспорта
- Г - ответная мера на дискриминационные действия других государств
- Д - все предыдущие ответы не верны

11. Цены крупных коммерческих сделок, заключаемых в важнейших центрах мировой торговли, предусматривающих отдельные, не связанные экспортные и импортные операции (при этом сделки должны осуществляться в СКВ, а операции проводиться в условиях общего торгово-политического режима) называются

- А - мировыми ценами
- Б - индикативными ценами
- В - ценами статистики внешней торговли
- Г - справочными ценами
- Д - средними экспортно-импортными ценами

12. Цены, которые устанавливаются на основании статистической оценки уровня цен реализации определенных товаров на внутреннем рынке, проводимой уполномоченным государственным органом в определенном порядке для применения их в налоговых или таможенных целях, называются

- А - мировыми ценами
- Б - индикативными ценами
- В - среднемировыми ценами
- Г - ценами статистики внешней торговли
- Д - справочными ценами

13. Цены, которые являются ниже контрактных цен международных товарных рынков, при условии, что низкий уровень цены не обусловлен соответствующим уровнем затрат на производство данного товара, называются

А - мировыми ценами

Б - индикативными ценами

В - демпинговыми ценами

Г - ценами статистики внешней торговли

Д - минимальными экспортно-импортными ценами

14. Документарный аккредитив это:

А – услуга, которая предлагается банком, благодаря которой экспортер в одной стране может получить платеж от дебитора в другой стране

Б – соглашение, согласно которому банк, действующий на основании инструкций своего клиента, должен перевести платеж – третьему лицу или оплатить тратты по предоставлении документов, предусмотренных условиями аккредитива

В – поручение коммерческого банка своему банку-корреспонденту выплатить определенную сумму денег по распоряжению и за счет приказодателя иностранному получателю (бенефициару) с определением способа компенсации банку плательщику выплаченной им суммы

15. Документарное инкассо это:

А – поручение, составленное через третью сторону, например, банк. Если условия контракта не будут выполнены, третья сторона (банк) выплатит бенефициару определенную сумму денег

Б – поручение коммерческого банка своему банку-корреспонденту выплатить определенную сумму денег по распоряжению и за счет приказодателя иностранному получателю (бенефициару) с определением способа компенсации банку плательщику выплаченной им суммы

В – поручение экспортера банку на основании товаросопроводительных документов получить от импортера денежные средства и перечислить их на счет экспортера

3.2.3. Установите соответствие в виде комбинации цифр и букв:

1. Ставки таможенных пошлин и условия их начисления

Ставка таможенной пошлины		Начисляется	
1	Адвалорная	А	В установленном денежном выражении к единице товара
2	Специфическая	Б	В процентах к таможенной стоимости товаров

1-; 2-;

2. Виды таможенных пошлин и условия их применения

Виды пошлин		Применяется при ввозе в Украину товаров	
1	Специальная	А	По цене существенно ниже их конкурентной цены в стране экспорта на момент этого экспорта
2	Антидемпинговая	Б	При экспорте или производстве которых прямо или косвенно используется субсидия
3	Компенсационная	В	В таких объемах или на таких условиях, которые причиняют или угрожают причинить ущерб отечественным производителям подобных товаров

1-; 2-; 3-;

3. Виды цен в международной торговле и их определение

Виды цен		Определение	
1	Мировые цены	А	Цены оптовой внешней торговли, которые публикуются в газетах, журналах, специальных бюллетенях, экспортных прейскурантах, отражают общее направление их динамики за предыдущий период
2	Цены статистики внешней торговли	Б	Цены реальных коммерческих сделок, которые определяются путем деления стоимости экспорта или импорта отдельных товаров на их количество, показывают стоимость не конкретных товаров, а однородных с различными техническими характеристиками
3	Индикативные цены	В	Цены крупных коммерческих сделок, заключаемых в важнейших центрах мировой торговли, предусматривающих отдельные, не связанные экспортные и импортные операции (при этом сделки должны осуществляться в СКВ, а операции проводиться в условиях общего торгово-политического режима)
4	Справочные цены	Г	Цены, которые устанавливаются на основании статистической оценки уровня цен реализации определенных товаров на внутреннем рынке, проводимой уполномоченным государственным органом в определенном порядке для применения их в налоговых или таможенных целях

1 - ; 2 - ; 3 - ; 4 - ;

4. Ставки таможенных пошлин и условия их применения

Ставка таможенной пошлины		Применяется к товарам, происходящим из стран,	
1	Преференциальная	А	Пользующихся в Украине режимом наибольшего благоприятствования
2	Льготная	Б	Входящих вместе с Украиной в таможенные союзы, или образующих специальные таможенные зоны

1-; 2-;

5. Виды аккредитивов и их характеристики

Виды аккредитивов		Характеристика	
1	Отзывной	А	по указанию бенефициара им могут пользоваться полностью или частично другие бенефициары
2	Переводной (трансферабельный)	Б	может быть аннулирован или его условия могут быть изменены в любой момент без предварительного сообщения бенефициару
3	Покрытый	В	предусматривает перевод в исполняющий банк валютных средств, которые являются источником платежа и обеспечением по данному аккредитиву
4	Револьверный	Г	предусматривает возможность пополнения средств на аккредитиве в соответствии с условиями его открытия

1 - ; 2 - ; 3 - ; 4 -;

3.2.4. Для каждого из предложенных ниже вариантов ответов ответьте: «верно/не верно»:

1. При введении импортного тарифа содержание эффекта дохода заключается в перераспределении его от потребителей в бюджет
2. При введении импортной квоты содержание эффекта дохода заключается в перераспределении его от потребителей импортирующим компаниям
3. При росте внутреннего спроса на товар введение импортного тарифа приводит к повышению его внутренней цены
4. При росте внутреннего спроса на товар введение импортной квоты приводит к увеличению импорта товара
5. Введение импортного тарифа требует создания громоздкой системы распределения лицензий
6. При введении импортного тарифа ограничительный эффект зависит от колебания импортных цен
7. При введении импортной квоты ограничительный эффект состоит в том, что точно ограничивает импорт желаемым количеством
8. При вводе импортного тарифа относительная цена импортных товаров на мировом рынке увеличивается

9. При вводе экспортной субсидии относительная цена импортных товаров на мировом рынке сокращается
10. При вводе импортного тарифа относительная цена экспортных товаров на мировом рынке увеличивается
11. При вводе экспортной субсидии относительная цена экспортных товаров на мировом рынке сокращается
12. При вводе импортного тарифа внутренний спрос на экспортные товары снижается
13. При вводе экспортной субсидии внутренний спрос на экспортные товары остается прежним
14. При вводе импортного тарифа внутренний спрос на импортные товары остается прежним
15. При вводе экспортной субсидии внутренний спрос на импортные товары снижается

3.3. Практическое занятие на тему: «Таможенная стоимость. Налогообложение экспортно-импортных товаров»

3.3.1. Обведите букву, соответствующую правильному ответу:

1. Таможенная стоимость экспортно-импортных товаров это:

- А – контрактная стоимость, пересчитанная в национальную валюту по курсу НБУ на дату таможенного оформления
- Б – контрактная стоимость с учетом таможенных платежей
- В – фактическая стоимость товаров, которая уже уплачена или будет уплачена на момент пересечения таможенной границы
- Г – все предыдущие ответы не верны

2. Таможенная стоимость экспортно-импортных товаров определяется для:

- А - целей таможенной статистики
- Б – для начисления налогов и сборов при экспорте, импорте товаров
- В – для целей финансового учета
- Г – все предыдущие ответы не верны

3. Известно, что контрактная стоимость экспортируемых товаров на условиях поставки EXW («франко-склад») 12000у.е.; командировочные расходы, связанные с заключением контракта – 200у.е.; стоимость погрузочно-разгрузочных работ на территории Украины – 800у.е., за рубежом – 300у.е. Таможенная стоимость таких товаров равна:

- А - 12000 Б - 12800 В - 13000 Г - 13300
- Д – все предложенные выше ответы не верны

4. Известно, что контрактная стоимость импортируемых товаров на условиях поставки EXW («франко-склад») 12000у.е.; транспортные расходы за рубежом – 2000у.е., на территории Украины – 800у.е., сумма, уплаченная иностранному

посреднику за таможенное оформление товаров при их вывозе – 1000у.е, расходы по страхованию при транспортировке в Украине – 500у.е. Таможенная стоимость таких товаров равна:

А - 12000 Б - 14000 В - 15000 Г - 13300

Д – все предложенные выше ответы не верны

5. Известно, что контрактная стоимость импортируемого оборудования на условиях поставки DAF, граница Украины - 50000у.е.; транспортные расходы за рубежом – 2000у.е., на территории Украины – 8000у.е. Таможенная стоимость такого оборудования равна:

А - 50000 Б - 52000 В - 58000 Г - 60000

Д – все предложенные выше ответы не верны

6. Известно, что контрактная стоимость экспортируемой продукции на условиях поставки DDU, склад покупателя - 60000у.е.; транспортные расходы за рубежом – 2000у.е., на территории Украины – 8000у.е.; сверх контрактной стоимости покупатель уплачивает комиссионные в сумме 600у.е.; расходы по таможенному оформлению при ввозе – 500у.е. Таможенная стоимость такой продукции равна:

А - 60000 Б - 58000 В - 57400 Г - 58600

Д – все предложенные выше ответы не верны

7. Известно, что контрактная стоимость ввозимых на территорию Украины комплектующих на условиях поставки DDP, склад покупателя - 60000у.е.; транспортные расходы за рубежом – 2000у.е., на территории Украины – 5000у.е.; расходы по таможенному оформлению при ввозе комплектующих – 500у.е. Таможенная стоимость таких комплектующих равна:

А - 60000 Б - 62000 В - 55000 Г - 54500

Д – все предложенные выше ответы не верны

8. Известно, что контрактная стоимость экспортируемого оборудования на условиях поставки FCA, Симферополь - сортировочная - 30000у.е.; транспортные расходы за рубежом – 5000у.е., на территории Украины – 2000у.е.; расходы по оформлению экспортной декларации – 600у.е. Таможенная стоимость такого оборудования равна:

А - 30000 Б - 32000 В - 32600 Г - 37600

Д – все предложенные выше ответы не верны

9. Известно, что контрактная стоимость импортного товара на условиях поставки FOB, Стамбул – 150тыс.у.е.; стоимость фрахта – 50тыс. у.е., страховая премия – 2000у.е.; импортные налоги и сборы – 6000у.е. Таможенная стоимость таких товаров равна:

А - 150000 Б - 200000 В - 202000 Г - 207000

Д – все предложенные выше ответы не верны

10. Известно, что контрактная стоимость импортируемого товара на условиях поставки СІР, Николаев – 80000у.е.; стоимость фрахта – 10000у.е., расходы по страхованию – 2000у.е.; кроме того покупатель уплачивает разовый платеж в сумме 1000у.е. за право пользования торговой маркой, принадлежащей данным товарам. Таможенная стоимость такого оборудования равна:

А - 80000 Б - 90000 В - 92000 Г - 81000

Д – все предложенные выше ответы не верны

11. Непрямой налог, которым облагаются высокорентабельные и монопольные товары, это:

А – акцизный сбор

Б – налог на добавленную стоимость

В – таможенная пошлина

Г – таможенный сбор

3.3.2. Установите соответствие в виде комбинации цифр и букв:

1. Базой для определения суммы налогов при импорте товарно-материальных ценностей является:

Налоги, взимаемые с импортных товаров		База для исчисления налога	
1	Таможенная пошлина, %	1	Контрактная стоимость
2	Таможенный сбор	2	Таможенная стоимость + таможенная пошлина
3	НДС	3	Таможенная стоимость
4	Акцизный сбор, %	4	Таможенная стоимость + таможенный сбор
		5	Контрактная стоимость + таможенная пошлина
		6	Таможенная стоимость + акцизный сбор + таможенная пошлина
		7	Контрактная стоимость + акцизный сбор + таможенная пошлина

1 - ; 2 - ; 3 - ; 4 - .

4. РАСЧЕТНЫЕ ЗАДАНИЯ

4.1. Практическое занятие на тему: «Сущность ВЭД. Виды рисков во внешнеэкономической деятельности. Влияние валютного риска на финансовый результат внешнеэкономической сделки»

4.1.1. В соответствии с последней цифрой номера вашей зачетной книжки выберете вариант исходных данных и выполните расчетное задание (ПРИЛОЖЕНИЕ А. Таблица А.1)

4.2. Практическое занятие на тему: «Таможенная стоимость. Налогообложение экспортно-импортных товаров»

4.2.1. В соответствии с последней цифрой номера вашей зачетной книжки выберете вариант исходных данных (ПРИЛОЖЕНИЕ Б. Таблица Б.1) и для них определите:

1. Предполагаемые поступления от экспортной операции.
2. Фактическую себестоимость экспортируемой продукции (товара).
3. Таможенную стоимость экспортируемой продукции (товара).
4. Размеры таможенных платежей при экспорте.
5. Накладные расходы по экспорту.
6. Финансовый результат данной внешнеэкономической операции.

4.2.2. В соответствии с последней цифрой номера вашей зачетной книжки выберете вариант исходных данных (ПРИЛОЖЕНИЕ В. Таблица В.1) и для них определите:

1. Таможенную стоимость импортируемого товара.
2. Размеры таможенных платежей при импорте:
 - сумму таможенного сбора;
 - сумму таможенной пошлины;
 - сумму акцизного сбора;
 - сумму НДС.
3. Размер накладных расходов по импорту.
4. Полную внешнеторговую стоимость импортного товара.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Гринько И.С. Внешнеторговые сделки /И.С.Гринько. - Сумы: Фирма «Реал», 1994.- 464с.
2. Гольцберг М.А. Международная торговля: финансовые операции, страхование и услуги /М.А.Гольцберг; Под ред. М.А. Гольцберга, А.В.Волковой.- М.: Изд-во «Бином», 1994. - 480с.
3. Киреев А.П. Международная экономика. В 2-х частях: Учебное пособие для вузов /А.П.Киреев. - М: Междунар. отношения, 1999. - 488с.
4. Кузнецова Н.В. Регулирование внешнеэкономической деятельности в Украине: (практическое пособие) /Н.В.Кузнецова. - К.: СПЛАЙН, 1998.- 220с.
5. Стровский А.Е. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: Учебник для вузов / Л.Е.Стровский, С.К.Казанцев, Е.А.Паршина; Под ред. Л.Е.Стровского. - М.: ЮНИТИ, 1999. - 823с.
6. Управление внешнеэкономической деятельностью: Учебник для вузов/ Под ред. А.И.Кредисова. - К., 1997. -448с.
7. Черкасов В.Е. Валютные расчеты: задачи и решения /В.Е.Черкасов. - М.: Финансы и статистика, 1998.- 128с.
8. Унифицированные правила по инкассо. Редакция 1978г. Публикация Международной торговой палаты № 322//Бизнес. – 1997. - №43(250) – 27с.
9. Унифицированные правила и обычаи для документарных аккредитивов. Редакция 1993г. Публикация Международной торговой палаты №500//Бизнес. – 1997.- №43(250) – 29с.

ПРИЛОЖЕНИЕ А
(обязательное)

Таблица А.1

Вариант	Известно			Определить
	Котировка	Покупка	Продажа	
1	2	3	4	5
1	Гривен за доллар США	5,042	5,048	А – сколько гривен будет получено при обмене 200 долларов США Б – сколько долларов будет получено при обмене 5000 гривен
2	Долларов США за фунт стерлинг	1,6410	1,6480	А – сколько фунтов стерлингов можно получить при обмене 2000 долларов США Б – сколько долларов США будет получено при обмене 1000 фунтов стерлингов
3	Долларов США за фунт стерлинг	1,6550	1,6580	А – сколько фунтов стерлингов будет уплачено при покупке 1 доллара США Б – сколько фунтов стерлингов будет получено при продаже 1 доллара США
4	Гривен за доллар США Гривен за евро	5,425 4,210	5,427 4,212	А – за сколько долларов можно купить 1000 евро Б- за сколько долларов можно продать 500 евро
5	Долларов США за фунт стерлинг	1,6410	1,6480	А - курс покупки фунта стерлингов к гривне
	Гривен за доллар США	5,425	5,427	Б- курс продажи фунта стерлингов к гривне
6	Гривен за евро	4,36	4,39	А - сколько гривен будет получено при обмене 300 евро Б - сколько евро будет получено при обмене 1000 гривен
7	Фунтов стерлингов за евро	0,6410	0,6480	А - сколько фунтов стерлингов можно получить при обмене 3000 евро Б - сколько евро будет получено при обмене 3000 фунтов стерлингов

Продолжение таблицы А.1

1	2	3	4	5
8	Фунтов стерлингов за доллар США	0,750	0,780	А - курс покупки фунта стерлингов к доллару США Б - курс продажи фунта стерлингов к доллару США
9	Евро за гривну Гривен за доллар США	0,201 5,36	0,214 5,37	А – за сколько евро можно купить доллар США Б- за сколько евро можно продать доллар США
0	Российских рублей за доллар США Гривен за доллар США	29,01 5,378	29,05 5,383	А - курс покупки российского рубля к гривне Б- курс продажи российского рубля к гривне

ПРИЛОЖЕНИЕ Б
(обязательное)

Таблица Б.1

Показатель	Вариант				
	1	2	3	4	5
1. Фактическая производств. Себестоимость реализованной продукции, грн	156300	784228	1260400	811216	347400
2. Цена в инвалюте за единицу реализованной продукции	55	32	14,2	28	135
3. Валюта расчетов	дол.	евро	руб.	дол.	фунт стерл.
4. Количество реализованной продукции на экспорт	2750	11500	680570	8900	570
5. Вариант базисных условий поставки	FOB	CIF	DDU	DAF	CIP
6. Таможенная пошлина, %	15	20	-	-	10
7. Таможенная пошлина, евро за натуральную единицу	-	-	0,5	0,9	-
8. Таможенные сборы, %	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2
9. Затраты по страхованию, грн.	5120	12340	-	-	2115
10. Затраты по транспортировке, грн. в том числе НДС	21350	-	5600	5800	6287
11. Затраты по транспортировке в инвалюте	-	7370	800	-	5120
12. Валюта расчетов по транспортировке	-	дол.	дол.	-	дол.
13. Официальный курс НБУ:					
13.1. на дату оформления грузовой таможенной декларации, грн.	5,33	4,82	0,18	4,93	7,25
13.2. для расчета затрат по транспортировке	-	5,35	5,21	-	5,26
13.3. для расчета таможенной пошлины, грн.	-	-	4,47	4,23	-

Продолжение таблицы Б.1

Показатель	Вариант				
	6	7	8	9	10
1. Фактическая производств. Себестоимость реализованной продукции, грн	845200	139518	213318	1829766	727017
2. Цена в инвалюте за единицу реализованной продукции	97	19,6	86	155	15
3. Валюта расчетов	дол.	дол.	фунт стерл.	японские иены	дол.
4. Количество реализованной продукции на экспорт	3500	2318	674	7546	18450
5. Вариант базисных условий поставки	DES	FCA	CIP	FCA	DEQ
6. Таможенная пошлина, %	15	10	-	-	20
7. Таможенная пошлина, евро за натуральную единицу	-	-	0,65	0,31	-
8. Таможенные сборы, %	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2
9. Затраты по страхованию, грн.	-	-	3125	-	-
10. Затраты по транспортировке, грн. в том числе НДС	2738	5216	3287	1275	3528
11. Затраты по транспортировке в инвалюте	450	-	300	520	1200
12. Валюта расчетов по транспортировке	евро	-	евро	дол.	евро
13. Официальный курс НБУ:					
13.1. на дату оформления грузовой таможенной декларации, грн.	5,28	5,92	7,32	0,044	5,26
13.2. для расчета затрат по транспортировке	4,74	-	4,68	3,933	4,77
13.3. для расчета таможенной пошлины, грн.	-	-	4,22	4,25	-

ПРИЛОЖЕНИЕ В
(обязательное)

Таблица В.1

Показатель	Вариант				
	1	2	3	4	5
1. Количество приобретаемого импортного товара	2000	10000	15000	8900	570
2. Цена за единицу товара, в валюте	19,2	17,9	17	120	235
3. Валюта расчетов	евро	руб.	дол.	фунт стерл.	дол.
4. Вариант базисных условий поставки	DDU	FOB	CIF	DES	DAF
5. Таможенные сборы, %	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2
6. Таможенная пошлина, %	-	-	20	15	-
7. Таможенная пошлина, евро за натуральную единицу	0,5	0,9	-	-	0,9
8. Акцизный сбор, %	10	5	-	-	15
9. Акцизный сбор, евро за натуральную единицу	-	-	0,5	0,6	-
10. Затраты по страхованию, грн.	-	-	12500	-	-
11. Затраты по транспортировке, грн. в том числе НДС	2150	500	1800	2700	5800
12. Затраты по транспортировке в иностранной валюте	1800	650	4800	3200	7850
13. Валюта расчетов по транспортировке	дол.	дол.	дол.	евро	евро
14. Официальный курс НБУ:					
14.1. на дату оформления грузовой таможенной декларации, грн.	4,87	0,19	5,23	7,88	5,33
14.2. для расчета затрат по транспортировке	5,21	5,35	5,35	4,74	4,56
14.3. для расчета таможенной пошлины, акцизного сбора, грн.	4,87	4,44	-	-	4,23

Продолжение таблицы В.1

Показатель	Вариант				
	6	7	8	9	10
1. Количество приобретаемого импортного товара	3500	3200	550	7600	18000
2. Цена за единицу товара, в валюте	90	27	155	86	15,9
3. Валюта расчетов	евро	фунт стерл.	японские иены	евро	евро
4. Вариант базисных условий поставки	FCA	DEQ	CIP	FOB	FCA
5. Таможенные сборы, %	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2
6. Таможенная пошлина, %	-	-	10	20	-
7. Таможенная пошлина, евро за натуральную единицу	0,7	0,65	-	-	0,3
8. Акцизный сбор, %	20	5	-	-	10
9. Акцизный сбор, евро за натуральную единицу	-	-	0,6	0,5	-
10. Затраты по страхованию, грн.	-	-	3750	-	-
11. Затраты по транспортировке, грн. в том числе НДС	680	1400	4200	320	650
12. Затраты по транспортировке в иностранной валюте	557	890	3557	8900	1900
13. Валюта расчетов по транспортировке	долл	евро	евро	дол.	дол.
14. Официальный курс НБУ:					
14.1. на дату оформления грузовой таможенной декларации, грн.	4,65	7,75	0,05	4,82	4,25
14.2. для расчета затрат по транспортировке	5,22	4,77	4,68	5,35	5,43
14.3. для расчета таможенной пошлины, акцизного сбора, грн.	4,65	4,23	-	-	4,25