

Министерство образования и науки Украины
Севастопольский национальный технический университет



МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ
для **выполнения контрольной работы**
по дисциплине **«Внешекономическая
деятельность предприятия»**
для студентов специальности 7.050107 –
«Экономика предприятия»
заочной формы обучения

Севастополь
2008



Методические указания для выполнения контрольной работы по дисциплине «Внешекономическая деятельность предприятия» для студентов специальности 7.050107 – «Экономика предприятия» заочной формы обучения/ Сост. А.В.Рясский, А.В.Волошин. –Севастополь: Изд-во СевНТУ, 2008. –16с.

Целью методических указаний является углубление теоретических и практических навыков при изучении дисциплины «Внешекономическая деятельность предприятия».

Методические указания рассмотрены и утверждены на заседании кафедры экономики и маркетинга, протокол № 9 от «25» апреля 2008г.

Допущено учебно-методическим центром СевНТУ в качестве методических указаний.

Рецензент:

канд. эконом. наук, доцент Литвинова Т. Д.,

канд. техн. наук, доцент Троценко В.В.,

СОДЕРЖАНИЕ

1. Цель и задачи дисциплины.....	4
2. Цель выполнения контрольной работы.....	4
3. Содержание дисциплины.....	4
4. Содержание дисциплины по темам занятий.....	5
5. Методические указания к контрольной работе.....	6
6. Задачи	7
7. Вопросы к зачету по курсу «Внешекономическая деятельность предприятия» (ВЭД).....	13
Библиографический список.....	14

1. ЦЕЛЬ И ЗАДАЧИ ДИСЦИПЛИНЫ

Целью преподавания дисциплины "Внешеэкономическая деятельность предприятия" (ВЭДП) является изучение студентами системы торгово-экономических хозяйственных взаимосвязей предприятия с зарубежными партнерами, системы актов государственного регулирования ВЭД, форм взаимосвязей с зарубежными партнерами, правильности формирования целей ВЭД и планирование ВЭД на предприятии.

В результате изучения дисциплины студент должен знать:

- современное содержание внешне экономических связей и внешне экономической деятельности предприятия;
- основные виды внешне экономической деятельности предприятия;
- правовые основы внешне экономической деятельности;
- формы взаимодействия с зарубежными партнерами.

В результате изучения дисциплины студент должен уметь:

- формировать систему целей во внешне экономической деятельности предприятия;
- правильно разрабатывать контракты с зарубежными партнерами;
- планировать ВЭД на предприятии;
- проводить экономическое обоснование создания совместных предприятий.

Изучение дисциплины базируется на знаниях, полученных студентами при изучении следующих дисциплин:

- Экономика предприятия;
- Маркетинг;
- Менеджмент;
- Международные экономические отношения.

2. ЦЕЛЬ ВЫПОЛНЕНИЯ КОНТРОЛЬНОЙ РАБОТЫ

Целью выполнения контрольной работы является углубление теоретических и практических навыков при изучении дисциплины «Внешеэкономическая деятельность предприятия».

3. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Содержание дисциплины «ВЭДП» включает следующие разделы:

- сущность и содержание внешне экономических связей и ВЭДП;
- основные виды «ВЭДП»;
- участники внешне экономических связей;
- правовые основы ВЭДП;
- формы взаимодействия с зарубежными партнерами;
- системы методов государственного регулирования ВЭДП;

- совместные предприятия во ВЭД;
- цены и ценовая политика во ВЭД;
- формирования целей во ВЭД предприятий и планирование ВЭД;
- контракты во ВЭД предприятий, базисные условия поставки.

4. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ ПО ТЕМАМ ЗАНЯТИЙ

Таблица 1 – Лекции, их содержание и объём в часах

№ темы	Наименование темы, содержание
T1	Сущность и содержание внешне экономических связей и ВЭД предприятий. Введение, объективная основа развития внешне экономических связей. Уровни реализации ВЭД.
T2	Основные виды ВЭД предприятия. Внешняя или международная торговля. Встречная торговля. Международные операции. Арендные операции. Международная кооперация. Международные валютные кредитные финансовые и расчетные операции.
T3	Участники внешнеэкономических связей. Обязательные требования к участнику внешне экономических связей. Права и обязанности участников ВЭД.
T4	Правовые основы ВЭД предприятия. Системы нормативных актов, регламентирующих ВЭД предприятий. Система органов регулирования и управления ВЭД и их функции. Система валютного регулирования и валютного контроля.
T5	Формы взаимодействия с зарубежными партнерами. Внешне торговые объединения. Прямые производственные и научно технические связи. Создание совместных предприятий, ассоциаций делового сотрудничества. Торговые дома
T6	Система методов государственного регулирования ВЭД. Лицензирование и квотирование. Единый таможенный тариф. Декларация товаров.
T7	Определение основных целей создания СП. Поиск и выбор иностранного партнера. Разработка техника экономического обоснования и расчет экономической эффективности СП. Подготовка учредительных документов.
T8	Цены и ценовая политика во ВЭД предприятий. Понятие мировой цены, виды цен. Использование мировых цен при заключениях контрактов. Внесение коммерческих и технических поправок.
T9	Формирование целей во ВЭД и планирование ВЭД на предприятии. Порядок разработки целей ВЭД. Значимость вероятность достижения целей. Определение количественных показателей при планировании ВЭД на предприятии. Порядок формирования и использования валютных фондов.

Продолжение таблицы 1

№ темы	Наименование темы, содержание
T10	Контракты во ВЭД предприятий, базисные условия поставок. Формы и порядок подписания контрактов. Функциональное назначение базисных условий поставок. Регулирование отношений между продавцом и покупателем.
Всего часов	10

5. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЕ К КОНТРОЛЬНОЙ РАБОТЕ

Студенты заочной формы выполняют контрольную работу. Главная цель контрольной работы закрепление и проверка знаний учебного материала по дисциплине «Внешне экономическая деятельность предприятия». Для выполнения работы необходимо изучить рекомендованную литературу, а также найти дополнительные источники и их переработать. В тексте следует делать вывод на использованную литературу.

Контрольная работа состоит из написания реферата, представляющего собой теоретическое обобщения одного из направлений внешне экономической деятельности предприятия и решения одной из задач (по выбору преподавателя).

Выбор варианта осуществляется по последней цифре зачётной книжки.

Реферат объёмом 15-20 страниц текста форматом А4 должен включать аналитическую часть с обзором публикаций по теме, а также вывод по теме.

Таблица 2 – Темы рефератов для контрольной работы

№ варианта	Тема работы
0	Основные формы ВЭД и их практическая реализация.
1	Состав и основные функции комплекса ВЭД в Украине.
2	Методы государственного регулирования ВЭД в Украине.
3	Экономические методы стимулирования экспортного производства.
4	Организация таможенной деятельности в Украине.
5	Формы и примеры взаимодействия с иностранными партнерами.
6	Совместные предприятия и их роль во ВЭД.
7	Формирование целей во ВЭД и планирование ВЭД на предприятии.
8	Сущность, виды и механизм действия внешнеторговых контрактов.
9	Товарообменные операции на мировом рынке. Маркетинг во ВЭД.

Темы рефератов могут быть изменены по согласованию с преподавателем.

6. ЗАДАЧИ

Задача 1

1. Контрольное задание представляет собой задачу по оценке эффективности двух вариантов реконструкции. На основе расчета чистого дисконтированного дохода по каждому варианту реконструкции необходимо определить: какой из них выбрать.

2. Варианты контрольных заданий различаются по затратам на реконструкцию (остальные данные контрольного задания одинаковы для всех вариантов).

Вариант контрольного задания выбирается студентом по последней цифре номера студенческого билета.

3. Для выполнения контрольного задания необходимо:

- владеть основными понятиями оценки бизнеса;
- знать сущность, порядок расчета и особенности применения в оценочной практике показателей экономической эффективности инвестиционных проектов;
- знать основные принципы доходного подхода к оценке бизнеса;
- уметь применять на практике метод дисконтированных денежных потоков;
- уметь определять чистый дисконтированный доход через потоки реальных денег.

4. Контрольное задание:

- должно иметь титульный лист;
- быть выполненным в напечатанном или рукописном виде на бумаге формата А-4;
- для замечаний преподавателя, проверяющего работу, должны быть оставлены поля;
- страницы должны быть пронумерованы;
- все расчеты должны иметь пояснения.

Содержание задачи 1

Компания заключила контракт на поставку газа в течение 10 лет. Проанализировав свои возможности компания пришла к выводу о том, что без реконструкции газопровода она не сможет выполнить контрактные обязательства. Компании предложено для рассмотрения два варианта реконструкции газопровода, по которым ежегодная пропускная способность газопровода равна 1000 тыс. куб. м.

Доход компании от эксплуатации газопровода в первый год составит 45 у.ед. за каждую тысячу кубических метров газа и будет ежегодно увеличиваться на 3%.

Оба варианта реконструкции имеют среднюю степень риска.

Норма дисконта, принятая в компании для подобных проектов, равна 15%.

Все затраты относятся на конец года.

Первый вариант реконструкции технически достаточно хорошо изучен и характеризуется следующими показателями:

1) технико-экономические исследования уже проведены в предыдущем году, затраты составили 15 тыс. у.ед.;

2) затраты на реконструкцию по годам различаются по вариантам контрольного задания и представлены выше;

3) эксплуатационные затраты в первый год составят 10 тыс. у.ед. и будут увеличиваться ежегодно на 10%.

Второй вариант реконструкции также осуществим технически, но требует дополнительной проработки. Он характеризуется следующими показателями:

1) технико-экономические исследования: часть работ на сумму 12 тыс. у.ед. проведены в течение предыдущего года, а другую часть работ на сумму 3 тыс. у.ед. предстоит выполнить в течение текущего года;

2) затраты на реконструкцию по годам различаются по вариантам контрольного задания и представлены выше;

3) эксплуатационные затраты – такие же как и в первом варианте реконструкции.

Определить: на основе сравнения эффективности обоих вариантов по показателю чистого дисконтированного дохода дать рекомендации компании по применению того или иного варианта реконструкции.

Таблица 3 – Исходные данные к задаче 1

№ варианта	Первый вариант реконструкции				Второй вариант реконструкции			
	Затраты на реконструкцию по годам				Затраты на реконструкцию по годам			
	1-й год	2-й год	3-й год	4-й год	1-й год	2-й год	3-й год	4-й год
0	40	50	60	-	35	40	45	30
1	45	42	63	-	32	42	48	28
2	42	52	56	-	37	43	40	30
3	38	50	62	-	40	35	40	35
4	35	45	70	-	30	45	45	30
5	40	45	65	-	35	40	40	35
6	45	55	50	-	40	40	40	30
7	50	50	50	-	35	45	45	25
8	40	45	65	-	32	45	48	25
9	42	48	60	-	33	46	48	23

Задача 2

На основе исходных данных рассчитать:

1. Выручку от реализации каждого вида продукции на внутреннем рынке, внешнем и общую;

2. Издержки на производство каждого вида продукции: прямые, накладные и общие;

3. Прибыль валовую от реализации продукции на внешнем и внутреннем рынке

4. Общие капитальные вложения на внедрение и организацию лицензионного производства;

5. Чистый денежный поток;
6. Интегральный экономический эффект за годы реализации проекта;
7. Индекс доходность;
8. Внутренний коэффициент эффективности проекта;
9. Срок возврата и срок окупаемости капитальных вложений проекта;
10. Построить финансовый профиль проекта.

Исходные данные корректируются в соответствии с номером зачётной книжки. Так, к показателю мощности по производству каждого вида продукции, прибавляется последняя цифра номера зачётной книжки.

Например:

Номер зачетной книжки 996176

Мощность производства продукции «А»:

- исходная – 20 тыс. шт.
- варианту – 26 тыс. шт.

Мощность производства продукции «Б»:

- исходная – 30 тыс. шт.
- по варианту – 36 тыс. шт.

Исходные данные:

Швейцарская фирма предоставит технологию для организации выпуска двух типов пишущих машин на предприятии. Проводится предварительное ТЭО проекта, связанного с приобретением зарубежной технологии и последующим выпуском И реализацией пишущих машин.

Оценка технологии:

Швейцарская фирма предложила следующие условия оплаты лицензии:

Общая сумма паушального платежа	300 ден. ед.
в том числе	
при подписании соглашения	30% (2007)
при завершении подготовки производства	70% (2008)
затраты на адаптацию зарубежной технологии	1 млн. ден. ед. (2007)

Оценка рынка:

Производственная мощность предприятия (при полном её освоении):

Пишущие машины типа «А»	20 тыс. шт. в год
Пишущие машины типа «Б»	30 тыс. шт. в год

Цены на внутреннем рынке:

Машины типа «А»	400 ден.ед.
Машины типа «Б»	600 ден.ед.

Внешнеторговая цена (предполагается экспорт в ряд европейских стран):

Машины типа «А»	30 ден. ед.
Машины типа «Б»	50 ден. ед.

Возможная экспортная квота 40%

Капитальные вложения:

3 млн. ден.ед. (2007)

Отечественное оборудование

Импортное оборудование

320 тыс. ден. ед. (2008)

Производственные издержки:

Прямые материальные затраты:

типа «А» – 350 ден.ед.

На одно изделие типа «Б»

типа «Б» – 400 ден.ед.

Годовые накладные и административные расходы

840 тыс. ден.ед.

Транспортно-сбытовые расходы на одно изделие

60 ден.ед.

Прямые издержки на рабочую силу:

На одно изделие типа «А»

70 ден.ед.

На одно изделие типа «Б»

100 ден. ед.

Норма амортизации:

Отечественное и импортное оборудование

8%

Налоги:

Ставка налога на прибыль

30%

График реализации проекта:

Подготовка производства и адаптация зарубежной технологии

2007

Полномасштабное производство

2008-2012

Срок завершения лицензионного соглашения

2012 (включительно)

Валютный курс:

Ставка дисконтирования

28 ден. ед/ дол.

10%

Результаты расчётов представляются в табличной форме.

Таблица 4 – Результаты расчётов

Показатели	2007	2008	2009	2010	2011	2012
1. Объем реализации «А», тыс. шт.						
• на внутреннем рынке						
• экспорт						
Выручка от реализации «А», тыс. ден.ед.						
• на внутреннем рынке						
• экспорт						
Объем реализации «Б», тыс. шт						
• на внутреннем рынке						
• экспорт						
Выручка от реализации «Б», тыс. ден.ед.						
• на внутреннем рынке						
• экспорт						
Выручка от реализации «А+Б»						
2. Издержки, тыс. ден.ед.:						
Прямые «А»						
• материальные						
• плата труда						
Прямые «Б»						
• материальные						
• оплата труда						
Накладные						
Транспортные						
• амортизация:						
• оборудование						
• нематериальные активы						
Итоги издержки						
3. Прибыль валовая (1-2)						
Налоги (30%)						
Прибыль чистая						
4. Денежный поток:						
Приток:						
• прибыль чистая						
• амортизация						

Продолжение таблицы 4

Итого приток						
Отток:						
• паушальный лицензный платеж						
• оборудование отечественное						
• оборудование импортное						
• затраты на НИР						
Итого отток						
Чистый денежный поток – ЧДП (приток-отток)						
Коэффициент дисконтирования						
Дисконтированный денежный поток (ДДД)						
Дисконтированный денежный поток нарастающим итогом (NPV)						

7. ВОПРОСЫ К ЗАЧЕТУ ПО КУРСУ «ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ» (ВЭД)

1. Сущность и содержание ВЭД.
2. Объективная основа развитая ВЭД.
3. Основные виды ВЭД предприятия.
4. Внешняя торговля, задачи, содержание.
5. Встречная торговля. Содержание.
6. Международные операции во ВЭД.
7. Арендные операции во ВЭД.
8. Международная кооперация. Примеры.
9. Международные валютно-кредитные операции.
10. Требования к участникам ВЭД.
11. Права и обязательства участников ВЭД.
12. Правовые основы ВЭД предприятий.
13. Система таможенных актов, регламентирующие международные ВЭД предприятий.
14. Система органов регулирования и управления ВЭД.
15. Система валютного регулирования и валютного контроля.
16. Формы взаимодействия с зарубежными партнерами.
17. Внешнеторговые объединения. Примеры связи.
18. Создание совместных предприятий, ассоциации делового сотрудничества, торговые дома.
19. Система методов государственного регулирования ВЭД
20. Лицензирование и квотирование.
21. Единый таможенный тариф. Декларация товаров.
22. Совместные предприятия во ВЭД.
23. Определение основных целей создания СП. Выбор партнера.
24. Разработка техника экономического обоснования и расчет экономической эффективности СП.
25. Понятие мировой цены. Использование мировой цены при заключении контрактов.
26. Подготовка учредительных документов при создании СП.
27. Формирование целей во ВЭД и планирование ВЭД на предприятии.
28. Порядок разработки целей. Вероятность достижения целей.
29. Внесение коммерческих и технических поправок в контракты.
30. Штрафные санкции за нарушение контрактов, как избежать подобных ситуаций при осуществление ВЭД.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Внешнеэкономическая деятельность и валютное регулирование: пакет официальных документов// Народная трибуна, –2003. –№ 15, 16.
2. Гринько И.С. Внешнеторговые сделки/ И.С.Гринько. –Сумы: «Рейл», 1994. –135с.
3. Сеницкий Б.И. Внешнеэкономические операции: организация и техника.: Учеб./ Б.И. Сеницкий. –М.: Международные отношения, 1989. –367с.
4. Кормакова Н.А. Практика внешнеэкономической деятельности. Составление внешнеторгового контракта / Н.А.Кормакова. –М.: ПАИМ, 1993. –245с.
5. Лавров С.Н. Валютно-финансовые отношения / С.Н.Лавров, Б.А.Флоров. –М.: АО «Менатеп-информ», 1994. –273с.
6. Багрова І.В. Міжнародна економічна діяльність України: навч. посіб. Для студ. вищ. навч. закл./ І.В.Багрова, О.О.Гетьман, В.Є.Власюк. –К.: Центр навч. літ-ри, 2004. – 382с.
7. Демидова Л.С. Глобализация рынков услуг: динамика, тенденции/ Л.С.Демидова// Проблемы теории и практики управления. –2005. –№5. – С.36-41.
8. Заблоцька Р.О. Світовий ринок послуг: Підручник/ Р.О.Заблоцька. –К.: Знання України, 2003. –280с.
9. Международные экономические отношения: учеб. по курсу «Международные экономические отношения» для студ. ВУЗов обуч. по эконом. спец./ А.И.Евдокимов, А.К.Бондарев, В.Н.Тишков и др. –М.: Проспект, 2003. –548с.
10. Международные экономические отношения: учеб. для студ. ВУЗов обуч. по эконом. спец./ ред. Е.Ф.Жуков. –М.: ЮНИТИ, 2000. –485с.
11. Мовсеян А.Г. Мировая экономика. Учебник/ А.Г.Мовсеян, С.Б.Огницев. –М.: Финансы и статистика, 2001. –525с.
12. Симония Н. Глобализация и неравномерность мирового развития/ Н.Симония// Мировая экономика и международные отношения. –2001. –№3. –С.35-44.

Заказ № _____ от « _____ » _____ 200_ . Тираж _____ экз.
Изд-во СевНТУ