

Министерство образования и науки, молодежи и спорта Украины
Севастопольский национальный технический университет



МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ
к проведению практических занятий
по дисциплине «Международная экономика»
для студентов экономических специальностей
всех форм обучения

Севастополь
2012



Методические указания к проведению практических занятий по дисциплине «Международная экономика» для студентов экономических специальностей всех форм обучения / Сост. канд. эконом. наук, доцент О. И. Штейн. – Севастополь: Изд-во СевНТУ, 2012. – 52 с.

Целью методических указаний является оказание помощи студентам и преподавателям в проведении практических занятий, которые должны способствовать более глубокому и полному изучению дисциплины «Международная экономика», позволить организовать творческое, активное изучение теоретических и практических вопросов, закреплять и расширять знания, осуществлять связь теоретических знаний с практикой.

Методические указания рассмотрены и утверждены на заседании кафедры Экономики и маркетинга, протокол № 6 от «25» ноября 2011 г.

Допущено учебно-методическим центром СевНТУ в качестве методических указаний.

Рецензенты:

к.э.н., доцент Кулинич И.Н.

СОДЕРЖАНИЕ

1. Практическое занятие №1. Система и среда МЭО. Интернационализация экономического развития	4
2. Практическое занятие №2. Модели международной торговли	8
3. Практическое занятие №3. Международная торговля	12
4. Практическое занятие №4. Международная миграция рабочей силы.....	16
5. Практическое занятие №5. Международное движение капитала	20
6. Практическое занятие №6. Мировая валютно-финансовая система	24
7. Практическое занятие №7. Международная экономическая интеграция	28
8. Практическое занятие №8. Развитие международной экономической интеграции	32
9. Практическое занятие №9. Интеграция Украины в современные миро- хозяйственные системы	35
Библиографический список	37
Приложение А. Статистические данные о состоянии мировой экономики и торговли	42
Приложение Б. Перечень вопросов для самоконтроля по темам дисциплины «Международная экономика»	44
Приложение В. Глоссарий	46

1. ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ №1

Система и среда МЭО. Интернационализация экономического развития

Цель практического занятия – уяснить сущность и понять структуру международной экономической системы как совокупности национальных экономических систем в их взаимодействии на основе международного разделения труда с соответствующим механизмом регулирования; провести системный анализ международных экономических отношений: их форм, уровней, субъектов и принципов функционирования.

I. Экспресс-контрольная по основным понятиям:

- мировой рынок;
- международные экономические отношения.

II. Контрольные вопросы:

1. Определить предмет МЭ.
2. Что выступает в качестве среды МЭО?
3. Назовите структуру и функции мирового рынка.
4. Что такое международная экономика? Охарактеризуйте объект исследования международной экономики.
5. Назовите основные этапы развития мировой экономики, в чем их сущность?
6. Каковы особенности современного этапа? В чем заключаются новейшие сдвиги эволюции мирового хозяйства?

III. Тесты:

1. Что представляет собой оборот внешней торговли:
 - а) объем экспорта;
 - б) объем импорта;
 - в) сумма объемов экспорта и импорта.
2. Какой баланс внешней торговли считается активным:
 - а) импорт больше экспорта;
 - б) экспорт больше импорта.
3. Какие особенности внешней торговли в мире Вы считаете характерными для последней четверти XX в. и начала XXI в.:
 - а) расширение ассортимента;
 - б) отставание роста объема внешней торговли от роста производства;
 - в) интернационализация цен;
 - г) усиление государственного и межгосударственного регулирования;
 - д) превосходство темпов вывоза капитала над темпами роста внешнеторгового оборота;
 - е) интеграция условий внешней торговли.

4. Если курс национальной валюты понизится, то как это скажется на условиях экспортной деятельности:
- а) отрицательно;
 - б) положительно.
5. Если курс национальной валюты повысится, то как это скажется на условиях экспортной деятельности:
- а) положительно;
 - б) отрицательно.
6. Если курс национальной валюты понизится, то как это повлияет на интересы импортеров:
- а) положительно;
 - б) отрицательно.
7. Если курс национальной валюты повысится, то как это повлияет на интересы импортеров:
- а) положительно;
 - б) отрицательно.
8. Компания Германии экспортировала автомобили в США по цене 10 тысяч долларов. Валютный курс составлял 1 долл. = 1,5 евро. Издержки производства на 1 автомобиль составляли 11 тысяч евро. Как изменилась прибыль экспортеров в евро при повышении курса евро на 20 %?
9. Замедление темпов роста денежной массы в Японии по сравнению с США приведет:
- а) к увеличению темпов инфляции в Японии;
 - б) к уменьшению курса американского доллара по отношению к японской йене.
10. Девальвация, или обесценение валюты, не отражается отрицательно на благосостоянии населения страны, если она:
- а) не ухудшает условий внешней торговли;
 - б) не сокращает объема государственных резервов;
 - в) сопровождается реальной индексацией денежных доходов населения;
 - г) все перечисленное верно.
11. Допустим, что телевизор в США продается за 500 долл., а в Китае – за 2000 юаней. Каково будет реальное соотношение валют по покупательной способности на видеотехнику:
- а) 1:1;
 - б) 1:2,5;
 - в) 1:4;
 - г) 1:10.

12. Современное состояние мировой экономики и мирохозяйственных связей характеризуется:

- а) тотальным преобладанием рыночных отношений;
- б) ограниченным распространением рыночных отношений;
- в) преобладанием отношений, основанных на идеологических соображениях;
- г) преобладанием отношений, основанных на политических соглашениях.

13. В современных условиях место и роль страны в МРТ все больше зависит:

- а) от ее природно-климатических ресурсов;
- б) от ее географического положения;
- в) от «приобретенных ресурсов».

14. Форма взаимодействия между странами, при которой разделение труда предстает как форма объединения труда на различных стадиях производства и реализации товаров и услуг, называется:

- а) международной специализацией;
- б) международной кооперацией;
- в) МРТ;
- г) импортозамещением;
- д) экспортной ориентацией производства.

15. Назовите предпосылки развития МЭО на национальном уровне:

- а) переход к массовому производству товаров;
- б) великие географические открытия;
- в) неравномерность распределения факторов производства между странами;
- г) переход к товарному производству;
- д) качественный скачок в развитии производительных сил в ходе промышленной революции.

16. Назовите предпосылки развития МЭО на международном уровне:

- а) качественный скачок в развитии производительных сил в ходе промышленной революции;
- б) создание инфраструктуры внешнеэкономических связей;
- в) неравномерность распределения факторов производства между странами;
- г) великие географические открытия;
- д) переход к массовому производству товаров.

IV. Вопросы для обсуждения

1. Этапы развития мирового хозяйства: общая характеристика.
2. Современное мировое хозяйство как целостная система: основные закономерности, тенденции и показатели развития.
3. Сущность, типы и факторы международного разделения труда.
4. Основные тенденции развития и показатели участия отдельных стран в международном разделении труда на современном этапе.

V. Темы докладов

Тема № 1. Экономические отношения между странами на современном этапе.

1. Причины развития экономических связей между странами.
2. Современные формы и методы экономических отношений.
3. Интернационализация хозяйственной жизни.

Тема № 2. Маркетинг во внешнеэкономической деятельности предприятия.

1. Сущность и виды международного маркетинга.
2. Стратегии маркетинга при планировании и сбыте продукции.
3. Сегментация рынка.

Тема № 3. Внешнеэкономическая политика развивающихся стран в условиях борьбы за экономическую самостоятельность.

1. Значение внешнеэкономической политики развивающихся стран для развития их экономики, достижения независимости.
2. Средства осуществления внешнеэкономической политики развивающихся стран.
3. Формы и масштабы действия развивающихся стран в международном разделении труда.

Тема № 4. Международное разделение труда.

1. Сущность и формы международного разделения труда.
 2. Современные тенденции развития международного разделения труда.
- Модернизированное разделение труда.
3. Украина в системе международного разделения труда.

2. ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ №2

Модели международной торговли

Цель практического занятия – закрепить теоретические знания, уяснить модели международной торговли, их специфику и особенности на современном этапе.

I. Контрольные вопросы

1. В чем заключается содержание и в чем ограниченность меркантилистской теории внешней торговли?
2. Дайте определение закона абсолютного преимущества. При каких условиях он выполняется?
3. Что такое альтернативные затраты и как они связаны с теорией относительного преимущества?
4. Дайте определение закона сравнительного преимущества. Как его применяют?
5. Как определяется соотношение цен при торговле соответственно закону сравнительного преимущества?
6. Сформулируйте теорию Хекшера-Олина.
7. В чем заключается «парадокс Леонтьева»?
8. Каково основное содержание теории ЖЦТ?
9. Почему компании разных стран торгуют между собой? Какие есть стимулы к экспорту и импорту?

II. Задачи

№1. США могут производить товар X более эффективно, чем Великобритания. Однако США импортируют X из Великобритании. Поясните почему?

№2. Затраты труда на производство печенья и конфет в Украине и Польше приведены в таблице 1:

Таблица 1 – Затраты труда в Украине и Польше, в часах

	Печенье	Конфеты
Украина	12	4
Польша	2	8

А. В производстве какого товара Украина имеет относительные преимущества и почему?

Б. Рассчитайте альтернативную цену конфет, выраженную через цену печенья, для Украины и Польши.

В. В каком интервале будет находиться цена равновесия на конфеты в случае развития торговли между двумя странами?

Г. Если относительная цена равновесия на конфеты будет равняться 4, на каком товаре будет специализироваться каждое из государств и почему?

Д. Подсчитайте выигрыш Польши от торговли, если она будет специализироваться на производстве печенья.

№3. Затраты рабочего времени в Украине и ФРГ на производство товаров А, Б, В и Г представлены в таблице 2:

Таблица 2 – Затраты рабочего времени в Украине и ФРГ, в часах

	ФРГ	Украина
А	3	36
Б	6	54
В	12	72
Г	45	90

А. По каким товарам ФРГ имеет наибольшее и наименьшее абсолютное преимущество перед Украиной?

Б. Если немецкая заработная плата в 7 раз выше украинской, какие товары будут производиться в ФРГ, а какие – в Украине?

В. Покажите выгодность торговли для каждой из стран.

Г. Как изменится торговля, если разница в заработной плате сократится до 6 раз?

III. Тесты

1. Основателями теории меркантилизма были:

- а) Дэвид Хьюм и Томас Мен;
- б) Адам Смит и Вильям Петти;
- в) Томас Мен, Чарльз Дейвиант, Жан-Батист Кольтер, Вильям Петти.

2. Модель «цены – золото – потоки» принадлежит:

- а) Томасу Мену;
- б) Дэвиду Хьюму;
- в) Вильяму Петти.

3. Если Украина затрачивает на производство льна 7 условных единиц труда, а на производство лука – 18, а Корея, соответственно, 9 и 15 единиц труда, то Украина имеет:

- а) абсолютное преимущество в производстве лука, а Корея – льна;
- б) абсолютное преимущество в производстве льна, а Корея – лука;
- в) сравнительное преимущество в производстве льна, а Корея – лука.

4. Если Украина за 1 час производит 5 кг сыра или 1 м² полотна, а Германия – 1 кг сыра или 3 м² полотна, то Украина имеет:

- а) абсолютное преимущество в производстве сыра, а Германия – в производстве полотна;
- б) абсолютное преимущество в производстве полотна, а Германия – в производстве сыра;
- в) относительное преимущество в производстве сыра и абсолютное – в производстве полотна.

5. Если Франция производит за 1 час 1 комплект белья или 4 л вина, а Украина – 6 комплектов белья или 2 л вина, то:

- а) Украина имеет сравнительное преимущество в производстве белья;
- б) Украина имеет сравнительное преимущество в производстве вина;
- а) Франция имеет сравнительное преимущество в производстве вина.

6. Принцип сравнительного преимущества впервые сформулировал:

- а) Томас Мальтус;
- б) Альфред Маршалл;
- в) Александр Григорьев;
- г) Давид Рикардо;
- д) Адам Смит;
- е) Майкл Портер;
- ж) Хекшер Олин.

7. Теорию абсолютного преимущества впервые сформулировал:

- а) Томас Мальтус;
- б) Альфред Маршалл;
- в) Давид Рикардо;
- г) Андрей Босак;
- д) Адам Смит;
- е) Майкл Портер;
- ж) Хекшер Олин.

8. Теорию конкурентного преимущества впервые сформулировал:

- а) Томас Мальтус;
- б) Альфред Маршалл;
- в) Давид Рикардо;
- г) Адам Смит;
- д) Людмила Панкова;
- е) Майкл Портер.

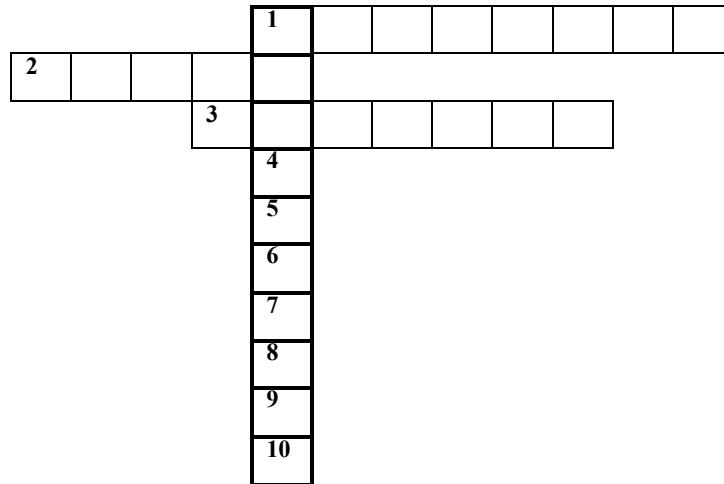
9. «Национальные производственные различия определяются разной наделенностью факторами производства» – это:

- а) теория Хэберлера;
- б) «парадокс Леонтьева»;
- в) теория Хекшера-Олина;
- г) теория абсолютных преимуществ Смита.

10. К неотехнологическим теориям международной торговли относится:

- а) теория Хэберлера;
- б) теория сравнительных преимуществ Риккардо;
- в) теория конкурентного преимущества наций Портера;
- г) теория факторов производства Хекшера-Олина.

IV. Составить криптограмму



Решение криптограммы состоит в том, чтобы правильно отгадать слова по горизонтали. Тогда по вертикали вы прочтаете в выделенных клеточках зашифрованное слово. Например:

1. Автор теории абсолютного преимущества.
2. Автор теории конкурентного преимущества.
3. Один из авторов теории соотношения факторов производства.
4. Известный американский экономист, лауреат Нобелевской премии.
- 5.
- 6.
- 7.
- 8.
- 9.
- 10.

Зашифрованное слово – фамилия известного экономиста-математика, разработавшего математический аппарат концепции факторов производства.

V. Темы докладов

Тема №1. Основы теории международной торговли (влияние факторов производства на последствия внешнеторгового обмена).

Тема №2. Теория абсолютных преимуществ. Выигрыш от внешней торговли в результате специализации.

Тема №3. Теория сравнительных преимуществ.

Тема №4. Теория Хекшера – Олина и ее значение в развитии мирового хозяйства.

3. ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ №3

Международная торговля

Цель практического занятия — закрепить основные категории, уяснить сущность, структуру и динамику международной торговли, изучить ее виды и провести их сравнительную характеристику.

I. Вставьте пропущенное понятие

1. ... – это рабочее время, необходимое для производства одного товара, выраженное через рабочее время, необходимое для производства другого товара.
2. ... – богатство страны измеряется количеством золота и серебра, которым она обладает.
3. ... – государства экспортируют те товары, которые они производят с меньшими затратами, и импортируют те товары, которые производятся другими странами с меньшими затратами.
4. ... – если государства специализируются на производстве тех товаров, которые они могут производить с относительно низкими затратами по сравнению с другими государствами (или, иначе говоря, с меньшими альтернативными затратами), то торговля будет взаимовыгодной для обеих стран независимо от того, является ли производство в одном из государств абсолютно более эффективным, чем в другом государстве.

II. Контрольные вопросы

1. В чем сущность МЭО между субъектами по поводу обмена товарами и услугами?
2. Что понимают под международной торговлей?
3. С чем связаны основные этапы развития мирового рынка?
4. Что понимается под внешней торговлей страны?
5. Что представляет собой товарная структура мирового товарооборота?
6. Каковы цели внешнеторговой политики государства?

III. Задачи

1. Предположим, что страны Арика и Бритика производят только два товара: сахар и сталь (таблица 3).

Таблица 3 – Производство сахара и стали странами Арика и Бритика, в ден. ед.

	Затраты на выпуск 1 т стали	Затраты на выпуск 1 т сахара
Арика	150	100
Бритика	120	120

А. Имеет ли Арика абсолютное преимущество в производстве стали?

Б. Имеет ли Бритика сравнительное преимущество в производстве сахара?

В. Какие товары будут экспортировать и импортировать Арика и Бритика в условиях свободной торговли?

Г. В каких пределах должно установиться соотношение мировых цен на сталь и сахар между Арикой и Бритикой?

2. Предположим, что структура спроса такова, что при отсутствии внешней торговли в стране X производится и потребляется 8 тыс. автомобилей и 3 тыс. т риса, а в стране Y – 8 тыс. автомобилей и 9 тыс. т риса (таблица 4).

Таблица 4 – Производство и потребление автомобилей и риса в странах X и Y

Страна	Продукт	Производственные возможности					
X	Автомобили, тыс. штук	10	8	6	4	2	0
	Рис, тыс. тонн	0	3	6	9	12	15
Y	Автомобили, тыс. штук	20	16	12	8	4	0
	Рис, тыс. тонн	0	3	6	9	12	15

А. На производстве каких товаров выгодно специализироваться странам X и Y?

Б. Каков будет прирост общего производства автомобилей и риса, полученный в результате такой специализации?

В. В каких пределах может установиться мировая цена одного автомобиля?

Г. Предположим, что мировая цена устанавливается на уровне 1 автомобиля за 1 т риса, и что объемы внешней торговли составляют 10 тыс. автомобилей и 10 тыс. т риса. Каким будет выигрыш от специализации и торговли каждой страны?

IV. Тесты

1. Какое из перечисленных соотношений издержек в отсутствие внешней торговли является определяющим для налаживания взаимовыгодных внешне-торговых отношений?

а) соотношение издержек на производство товара А в данной стране и за рубежом;

б) соотношение издержек на производство товара А и товара Б в данной стране;

в) соотношение издержек на производство товара А, выраженных в единицах товара Б, в данной стране и за рубежом.

2. Производственные возможности Канады и Испании до установления внешнеторговых отношений представлены в таблице 5.

Таблица 5 – Производственные возможности Канады и Испании

Продукт	Производство, единиц в день	
	Канада	Испания
Телевизоры, шт.	8	6
Сыр, кг	40	20

Из данных следует, что:

- а) Канаде выгодно специализироваться на производстве сыра;
- б) Взаимовыгодная торговля между Канадой и Испанией невозможна;
- в) Канада обладает абсолютным преимуществом только в производстве телевизоров;
- г) Испания обладает сравнительным преимуществом в производстве сыра.

3. Затраты труда в странах А и Б на производство единицы товара Х и Z представлены в таблице 6.

Таблица 6 – Затраты труда в странах А и Б

	Страна А	Страна Б
1 единица товара Х, час	1	4
1 единица товара Z, час	3	8

Каковы будут направления экспорта и импорта?

- а) страна А будет экспортировать как Х, так и Z в страну Б;
- б) страна А будет импортировать Х и экспортировать Z;
- в) страна А будет экспортировать Х и импортировать Z;
- г) страна А будет импортировать как Х, так и Z.

V. Темы для обсуждения

1. Место мировой торговли в системе международных экономических отношений.
2. Товарная и географическая структура мировой торговли.
3. Основные показатели мировой торговли.
4. Преимущества и недостатки свободной торговли.
5. Преимущества и недостатки протекционизма в мировой экономике.
6. Мировой рынок сырьевых и продовольственных товаров.
7. Мировой рынок промышленных товаров, машин и оборудования.
8. Мировой рынок услуг (международный туризм, гостиничное хозяйство, транспортные услуги, международный рынок технологий).
9. Инструментарий внешнеэкономической политики (таможенные тарифы, нетарифные методы, формы стимулирования экспорта).

10. Нетарифные методы регулирования международных экономических отношений.

11. Таможенно-тарифное регулирование международных экономических отношений.

12. Экономические санкции и торговое эмбарго.

13. Добровольное ограничение экспорта.

14. Таможенный тариф на импорт. Рост цен импортных и отечественных товаров.

15. Таможенный тариф на экспорт: причины использования и влияние на благосостояние страны.

VI. Темы докладов

Тема № 1. Транспорт в международных экономических отношениях.

1. Экономическая эффективность транспортного обеспечения внешне-экономических связей.

2. Роль железнодорожного транспорта во внешней торговле.

3. Новые тенденции в развитии международных перевозок на современном этапе.

Тема № 2. Государственное регулирование внешней торговли.

1. Сущность государственной внешнеторговой политики.

2. Протекционизм и политика свободной торговли: их преимущества и недостатки.

3. Основные методы регулирования внешней торговли.

Тема № 3. Мировой рынок.

1. Сущность, виды и особенности мировых рынков.

2. Виды внешнеторговых сделок во внешнеэкономическом сотрудничестве.

3. Основные операции в сфере услуг, их назначения и виды.

Тема № 4. Конъюнктура мирового рынка.

1. Понятие, виды и показатели конъюнктуры.

2. Исследования конъюнктуры и методы её прогнозирования

3. Состояния конъюнктуры на отдельных мировых товарных рынках (например, на нефтяном).

Тема № 5. Ценообразование на мировых рынках.

1. Основы формирования мировых цен.

2. Основные виды и динамика мировых цен на некоторые товары.

3. Особенности ценообразования, связанные с внешнеэкономической деятельностью, в Украине.

4. ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ №4

Международная миграция рабочей силы

Цель практического занятия – уяснить сущность международной миграции рабочей силы, ее особенности, виды. Опираясь на монографические, статистические, демографические источники, всесторонне изучить исследуемый процесс: причины, динамику и последствия.

I. Контрольные вопросы

1. Дайте определение понятий «миграция рабочей силы», «эмиграция», «иммиграция», «утечка мозгов (интеллекта)».
2. В чем заключаются экономические последствия миграции для международной экономики в целом?
3. В чем заключается влияние эмиграции на экономику государства–экспортера рабочей силы?
4. В чем заключается влияние иммиграции на экономику государства, которое принимает иностранную рабочую силу?
5. Какие организации занимаются регулированием миграции? Как они это осуществляют?
6. Какие проблемы стоят перед Украиной в связи с миграцией населения?

II. Тесты

1. Миграция рабочей силы – это:
 - а) въезд трудоспособного населения в конкретную страну из-за границы;
 - б) выезд трудоспособного населения из конкретной страны за границу;
 - в) переселение трудоспособного населения из одних стран в другие сроком более года, вызванное причинами экономического или неэкономического характера.
2. Эмиграция – это:
 - а) въезд трудоспособного населения в конкретную страну из-за ;
 - б) выезд трудоспособного населения из конкретной страны за границу;
 - в) переселение трудоспособного населения из одних стран в другие сроком более года, вызванное причинами экономического или неэкономического характера.
3. Иммиграция – это:
 - а) въезд трудоспособного населения в конкретную страну из-за границы;
 - б) выезд трудоспособного населения из конкретной страны за границу;
 - в) переселение трудоспособного населения из одних стран в другие сроком более года, вызванное причинами экономического или неэкономического характера.



4. Миграционное сальдо – это:

- а) международная миграция высококвалифицированных кадров;
- б) разница эмиграции из страны и иммиграции в страну;
- в) возвращение эмигрантов на родину на постоянное место жительства.

5. Реэмиграция – это:

- а) международная миграция высококвалифицированных кадров;
- б) разница эмиграции из страны и иммиграции в страну;
- в) возвращение эмигрантов на родину на постоянное место жительства.

6. «Утечка мозгов» – это:

- а) международная миграция высококвалифицированных кадров;
- б) разница эмиграции из страны и иммиграции в страну;
- в) возвращение эмигрантов на родину на постоянное место жительства.

7. Международная миграция в мировом масштабе приводит к:

- а) стабилизации объемов производства;
- б) сокращению объемов производства;
- в) увеличению объемов производства.

8. Экспортеры рабочей силы получают такие выгоды:

а) получение переводов из-за рубежа, поступление налогов от фирм по трудоустройству, увеличение инвестиций из-за границы, сокращение затрат на социальное обеспечение, повышение квалификации работников, сокращение безработицы;

б) увеличение количества высококвалифицированных специалистов, сокращение удельных затрат на оплату труда, увеличение объемов производства, освобождение местных работников от выполнения неквалифицированной или не престижной работы;

в) получение переводов из-за рубежа, поступление налогов от фирм по трудоустройству, увеличение инвестиций из-за границы, увеличение объемов производства, сокращение затрат на социальное обеспечение, повышение квалификации работников.

9. Импортеры рабочей силы получают такие выгоды:

а) получение переводов из-за рубежа, поступление налогов от фирм по трудоустройству, увеличение инвестиций из-за границы, сокращение затрат на социальное обеспечение, повышение квалификации работников, сокращение безработицы;

б) увеличение количества высококвалифицированных специалистов, сокращение удельных затрат на оплату труда, увеличение объемов производства, освобождение местных работников от выполнения неквалифицированной или не престижной работы;

в) получение переводов из-за рубежа, поступление налогов от фирм по трудоустройству, увеличение инвестиций из-за границы, увеличение объемов



производства, сокращение затрат на социальное обеспечение, повышение квалификации работников.

10. Основные механизмы контроля миграции:

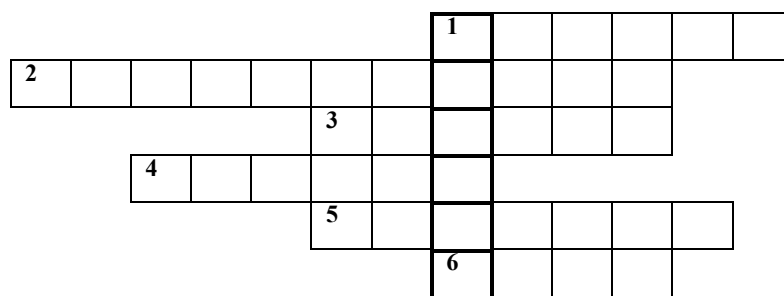
- а) визовый режим, увеличение налогообложения нерезидентов, социальное страхование резидентов;
- б) борьба с нелегалами, визовый режим, увеличение налогообложения нерезидентов, социальное страхование резидентов;
- в) борьба с нелегалами, визовый режим, стимулирование реэмиграции.

11. Рост удельного веса специалистов высокой квалификации среди мигрантов ведет к:

- а) значительным убыткам;
- б) росту экономической преступности;
- в) политической нестабильности;
- г) значительному экономическому эффекту для принимающей стороны.

III. Криптограмма

Решение криптограммы состоит в том, чтобы правильно отгадать слова по горизонтали. Тогда по вертикали вы прочитаете в выделенных клеточках зашифрованное слово.



1. Прямой безналичный обмен товарами или услугами.
2. Возвращение на родину эмигрантов на постоянное место жительства.
3. Разница эмиграции из страны и иммиграции в страну.
4. Местонахождение Международной организации труда.
5. Азиатская страна – один из основных центров притока иммигрантов.
6. Столица Южной Кореи.

Зашифрованное слово означает способ группировки цифровых показателей, характеризующих определенное явление путем сопоставления или противопоставления отдельных его сторон.

IV. Задачи

№1. Рассмотрим две страны – Арику и Бритику. Рынок труда в этих странах характеризуется следующими данными. Функция спроса на труд в Арике имеет вид $P_L = 100 - 5W$, а функция предложения труда $S_L = 60 + 3W$, где W – реальная заработная плата в долларах за час. В бритике соответствующие функции имеют вид: $P_L = 120 - 3W$ и $S_L = 40 + 5W$.

А. Каков объем занятости (млн. человек) и равновесный уровень заработной платы (долларов в час) в обеих странах?

Б. Каково потенциальное направление миграции рабочей силы?

В. Предположим, что в обеих странах сняты все ограничения на эмиграцию и иммиграцию, и в результате передвижения рабочей силы в стране эмиграции равновесная часовая ставка заработной платы выросла на 1\$. Каков объем эмиграции из этой страны?

Г. Каков новый уровень равновесной заработной платы в принимающей стране?

№2. Украина производит сахар, используя два фактора производства – землю и труд. Предельный продукт труда каждого работника, выраженный в долларах, сокращается с ростом их количества таким образом (таблица 7):

Таблица 7 – Зависимость предельного продукта труда от количества работников

Количество работников, человек	1	2	3	4	5	6
Предельный продукт, долларов	12	10	8	6	4	2

А. От чего зависит реальная заработная плата работника?

Б. Если собственник земли наймет трех украинских работников, какой будет их совокупная заработная плата?

В. Если собственник земли, кроме того, нанимает еще и троих эмигрантов из Вьетнама, как изменятся его доходы?

V. Темы докладов

Тема № 1. Международная трудовая миграция.

1. Понятие мирового рынка и международной трудовой миграции.
2. Основные центры эмиграции и иммиграции.
3. Экономический эффект использования иностранной рабочей силы и ущерб от утечки рабочей силы за рубеж.

Тема №2. Международная трудовая миграция.

1. Миграционные процессы в мире.
2. Сущность международной миграции.
3. Масштабы миграции.
4. Международно-правовые основы межстрановой трудовой миграции.
5. Миграционная политика Украины.

VI. Вопросы для обсуждения

1. Мировой рынок рабочей силы, его формирование и основные параметры.
2. Международная миграция рабочей силы: современные тенденции развития.
3. Внешнеэкономические последствия миграции рабочей силы

4. Международное регулирование мирового рынка труда: международные конвенции и рекомендации Международной организации труда.
5. Иммиграционная политика стран-импортеров трудовых ресурсов.
6. Эмиграционная политика стран-экспортеров трудовых ресурсов.

5. ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ №5

Международное движение капитала

Цель практического занятия – закрепить на практике теоретические знания, понятия, условия и функции международного движения капитала, его классификацию, закономерности развития, современные тенденции.

I. Контрольные вопросы

1. Как соотносятся торговля товарами и движение капитала по правилу Вальраса?
2. Назовите основные формы капитала по источникам его происхождения, по характеру использования, по срокам вложения и по функциям.
3. Что такое инвестиционная позиция?
4. Дайте определение основных понятий в области прямых инвестиций (прямая иностранная инвестиция, предприятие с иностранными инвестициями, прямой инвестор, трансфертные цены).
5. Какие экономические эффекты возникают в результате прямых инвестиций?
6. Какие существуют способы государственной поддержки прямых инвестиций?
7. Сформулируйте основные правила международного инвестирования.
8. Что такое портфельные инвестиции, какие существуют виды ценных бумаг для их осуществления?
9. Необходимо ли ограничивать отток прямых иностранных инвестиций из страны? Почему?
10. Необходимо ли ограничивать приток прямых иностранных инвестиций в страну?
11. Что лучше всего объясняет прибыльность прямых иностранных инвестиций?
12. Продемонстрируйте, как могут быть привлечены прямые иностранные инвестиции.
13. Как прямые иностранные инвестиции могут стимулировать торговлю?

II. Тесты

1. Какие из приведенных примеров инвестиций считаются прямыми, а какие – портфельными?
 - а) украинский банк купил акции российской компании «Лукойл» на 20 млн. долл. Общая сумма выпуска акций составляет 600 млн. долл.;
 - б) польский банк купил дом во Львове, в котором открыл свой филиал в Украине;

- в) харьковский тракторный завод увеличил свою долю в уставном капитале СП, которое зарегистрировано в России, с 51 до 75 %;
- г) украинская фирма по поручению клиента из ФРГ купила 11 % текущего выпуска акций «Укртрансавто»;
- д) канадская фирма «Макдональдс» открыла еще один ресторан в Киеве;
- е) украинско-американский инвестиционный фонд разместил 100 млн. долл. США в украинских государственных краткосрочных обязательствах и облигациях гос. займа.

2. В 70-х – в начале 80-х годов латиноамериканские страны активно брали кредиты, что привело к долговому кризису. Одновременно страны Юго-Западной Азии активно инвестировали свой капитал, что дало им возможность сделать экономический рывок. Под углом зрения теории торговли:

- а) какие страны склонялись к текущему, а какие – к будущему потреблению?
- б) для какой группы стран реальная процентная ставка по международным кредитам будет выше?
- в) какие товары – текущего или будущего потребления – будет экспортировать и импортировать каждая из группы стран;
- г) по каким дополнительным причинам международные кредиты могут предоставляться Латинской Америке по большим процентным ставкам, чем странам Юго-Западной Азии?

3. «Кока-Кола», американский производитель прохладительных напитков, продает их концентрат в Украину. Однако Украина вводит высокую таможенную пошлину на ввоз «Кока-Колы», чтобы защитить отечественных производителей, и увеличивает налоги на прибыль иностранных компаний. Что может сделать «Кока-Кола», чтобы не отдавать долю украинского рынка местным конкурентам?

- а) сократить объем налога на прибыль, который выплачивается в Украине;
- б) гарантировать целостность своих активов в Украине.

4. Какие из перечисленных видов международного движения капитала считаются прямыми зарубежными инвестициями?

- а) канадский инвестиционный фонд приобретает казначейские векселя министерства финансов США на сумму 50 млн. долл.;
- б) французский банк приобретает акции шведской автомобильной компании на сумму 10 млн. долл. Общая стоимость выпуска акций этой компанией составляет 250 млн. долл.
- в) японская и китайская компании создают в Шанхае совместную консалтинговую фирму с равными долями в уставном капитале.

5. Более 50% прямых иностранных инвестиций крупнейших ТНК в конце XX в. направлялись в:

- а) добывающую промышленность;
- б) обрабатывающую промышленность;

- в) машиностроительную индустрию;
- г) сектор услуг;
- д) сельское хозяйство.

6. Отметьте основные привлекательные для иностранного капитала черты инвестиционного климата Китая:

- а) политическая стабильность;
- б) дешевая рабочая сила;
- в) льготные условия налогообложения;
- г) развитая внутренняя инфраструктура;
- д) обширный китайский внутренний рынок;
- е) обширные сухопутные границы.

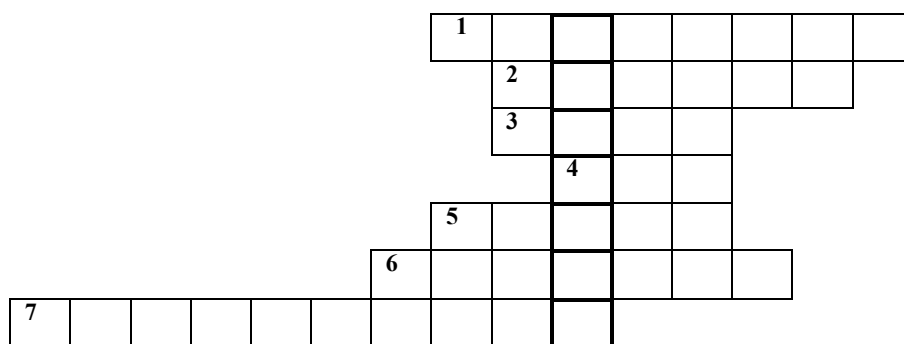
7. Процесс изъятия части капитала из национального оборота в данной стране и перемещение его в товарной или денежной форме в производственный процесс или обращение другой страны – это:

- а) миграция капитала;
- б) иностранные инвестиции;
- в) вывоз капитала;
- г) прямые инвестиции;
- д) портфельные инвестиции.

8. Прямые инвестиции предполагают:

- а) предоставление займа местной компании;
- б) создание собственного производства за границей;
- в) ссуду финансовых средств местной компании;
- г) покупку контрольного пакета акций местной компании.

III. Криптограмма



Решение криптограммы состоит в том, чтобы правильно отгадать слова по горизонтали. Тогда по вертикали вы прочтаете в выделенных клеточках зашифрованное слово, которому необходимо дать определение.

1. Индекс цен, который используется для перерасчета стоимостных показателей в ценах базового года.

2. Финансовые активы, которые возникают вследствие прямого заимствования средств кредитором заемщику.

3. Финансовое учреждение, которое аккумулирует свободные денежные средства, дает их во временное пользование в виде кредитов, выступает посредником во взаимных расчетах между предприятиями, учреждениями или отдельными лицами, регулирует денежный оборот в стране.

4. Руководящее финансовое учреждение Украины.

5. Денежный документ, который обращается на рынке.

6. Начальная сумма средств, предназначенных для предпринимательской деятельности.

7. Вложение капитала либо в иностранные ценные бумаги, которые не дают права реального контроля над объектом, либо с целью получения долгосрочного экономического интереса с контролем над объектом размещения.

IV. Вопросы для обсуждения

1. Разновидность международных кредитов.
2. Причины, обуславливающие ввоз и вывоз капитала из страны.
3. Формы вывоза капитала.
4. Чем отличаются прямые иностранные инвестиции (ПИИ) от других форм движения капитала?

V. Задача

Американская ТНК осуществляет прямые инвестиции в экономику Мексики. Используя модель, покажите экономические последствия для страны базирования и принимающей страны.

VI. Темы докладов

Тема № 1. Международные финансовые и кредитные отношения.

1. Механизм международных расчетов.
2. Мировая валютная система, как составная часть всемирного хозяйства.
3. Международные кредитные отношения.

Тема № 2. Государственно-монополистическое регулирование международных валютно-кредитных отношений.

1. Объекты регулирования: валютный курс, балансы международных расчетов, международный кредит.
2. Валютный клиринг.
3. Международные и региональные валютно-кредитные и финансовые организации.

Тема № 3. Международное движение капитала.

1. Сущность, формы и социально-экономические последствия вывоза капитала.
2. Инвестиционный климат и инвестиционные риски.
3. Украина в международном движении капиталов.

Тема № 4. Вывоз капитала и формирование международных монополий.

1. Причины вывоза капитала.
2. Сущность и формы международных монополий.
3. Система управления в международных монополиях.

6. ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ №6

Мировая валютно-финансовая система

Цель практического занятия – уяснить специфику мировой валютной системы как формы МЭО, являющейся, с одной стороны, самостоятельной составляющей современных мирохозяйственных связей, а с другой, – взаимосвязывающей и опосредствующей все другие формы межгосударственного экономического сотрудничества.

I. Контрольные вопросы

1. Какова роль международных финансовых организаций в регулировании валютных отношений между странами?
2. Каково воздействие мирового экономического кризиса (1929-33 гг.) на МВС?
3. Каково воздействие второй мировой войны на денежно-валютные отношения?
4. Какова роль доллара в развитии мировой валютной системы?
5. Какова роль и влияние «евро» на МВКО?
6. Назовите основные формы международных расчетов и их преимущества и недостатки.

II. Задачи

1. Львовский автобусный завод владеет 50% акций капитала нефтеперерабатывающего завода «Туркменбензин» в Туркменистане. Прибыль «Туркменбензина» составила 200 тыс. у. е., из которой 100 тыс. было реинвестировано в производство и 100 тыс. выплачено в виде дивидендов. ЛАЗ предоставил «Туркменбензину» долгосрочный кредит на 500 тыс. у. е. под 10 % годовых. Но со своей стороны «Туркменбензин» предоставил ЛАЗу краткосрочный торговый кредит на 100 тыс. у. е. под 15 % годовых для закупки у него бензина. С целью привлечения средств ЛАЗ выпускает корпоративные облигации на 100 тыс. у.е. под 8 % годовых, которые купил «Туркменбензин». Зарегистрируйте эти операции в платежном балансе Украины.

2. Предприятие «Укртелетех» на 100 % принадлежит американской фирме «Моторола». «Моторола» также владеет 100 % капитала предприятия в Чехии. В 1998 г. между этими тремя предприятиями совершаются следующие операции. «Моторола» внесла в уставный капитал «Укртелетеха» оборудование стоимостью 50 тыс. у. е. «Укртелетех» предоставляет кредит 100 тыс. у. е. «Чехокану», по которому «Чехокан» платит процент в размере 5

тыс. у. е. «Чехокан» продает «Укртелетеху» товары стоимостью 50 тыс. у. е. на условиях торгового кредита, по которому «Укртелетех» выплачивает 4 тыс. у. е. в виде процентов. «Укртелетех» покупает облигации на сумму 80 тыс. у. е., выпущенные «Моторолой», и получает от нее 8 тыс. у. е. в виде процентов по этим облигациям. Прибыль «Укртелетеха», которая распределяется в виде дивидендов, составляет 25 тыс. у. е. Как все эти операции будут отражены в украинском платежном балансе?

3. Страна А экспортирует товары (уменьшение активов) в страну В в обмен на другие товары эквивалентной стоимостью 100 млн. долл. США (увеличение активов на такую же величину). Как будет отражена эта операция в платежном балансе страны А?

Текущий счет	Кредит	Дебет
Экспорт товаров		
Импорт товаров		

4. Страна А импортирует товары из страны В на 100 млн. долл. США и экспортирует в страну В товары на сумму 80 млн. долларов. Как будет отражена эта операция в платежном балансе страны А?

Текущий счет	Кредит	Дебет
Экспорт товаров		
Импорт товаров		
Счет операций с капиталом и финансовых операций		

5. Страна А экспортирует товары общей стоимостью 100 млн. дол. США (уменьшение активов в их материальном значении) в страну В в обмен на иностранную валюту, зачтенную на юридический счет банка страны А в пользу клиента этого банка – резидента страны А. Отрадите это в платежном балансе.

6. Говядина стоит 5,4 долл. за 1 кг. По этой цене российские фермеры производят 20 тыс. т., тогда как спрос на российском рынке достигает 60 тыс. т. в странах ближнего зарубежья, являющихся экспортерами говядины в Россию, ее цена составляет 3,6 долл. за 1 кг. По такой цене российские фермеры смогут произвести только 5 тыс. т. при спросе, увеличивающемся до 65 тыс. Для защиты внутреннего рынка Россия вводит импортную квоту, лицензия на получение которой стоит как раз столько, сколько составляет разница между внутренней ценой говядины и ее ценой в странах ближнего зарубежья, т.е. 1,8 долл. за 1 кг.

А. Каков объем импорта говядины при свободе торговли и при защите внутреннего рынка импортной квотой?

Б. Как скажется введение квоты на потребителей и производителей?

В. Каков доход импортеров, получивших разрешение на импорт в рамках квоты от ее введения?

7. Россия производит и потребляет постоянные магниты. Их внутреннее предложение составляет $S = 50 + 5P$, а спрос $D = 400 - 10P$. Мировая цена на магниты составляет 10 долл. Правительство вводит квоту, ограничивающую импорт магнитов 50 штуками.

А. Сколько магнитов и по какой цене Россия будет производить в условиях свободной торговли?

Б. При мировой цене на магниты в 10 долл. каков будет объем их импорта?

В. Как импортная квота повлияет на внутренние цены магнитов?

Г. На сколько увеличатся доходы импортеров, получивших право на импорт в рамках квоты, от ее введения?

Д. Каковы будут потери потребителей?

III. Тесты

1. Система золотого стандарта характеризуется:

а) жестким соотношением между национальным золотым запасом и внутренним предложением денег;

б) обменом банкнот на девизы других стран, которые затем могут быть обменены на золото;

в) приравнованием валют друг к другу на основе официальных валютных паритетов, выраженных в золоте и долларе;

г) признанием американского доллара наравне с золотом в качестве меры ценности валюты разных стран.

2. Золотодолларовый стандарт был введен:

а) в 1922 году решением Генуэзской конференции;

б) в 1944 году на Бреттон-Вудской конференции;

в) Соглашением Временного комитета МВФ о переустройстве Бреттон-Вудской системы в 1976 году;

г) в 1978 году в результате ратификации Ямайского соглашения.

3. Международный валютный фонд выделяет кредиты:

а) для экономического развития развивающихся стран;

б) для стабилизации экономики стран, попавших в кризисное состояние;

в) только для поддержания реформ в странах с переходной экономикой;

г) для решения продовольственной проблемы в наименее развитых развивающихся странах.

4. Мировой банк – МБРР был учрежден:

а) в 1922 году на Генуэзской конференции;

б) на совещании МВФ в Кингстоне в 1976 году;

в) в 1944 году решением Бреттон-Вудской конференции;

г) в 1971 году после развала Бреттон-Вудской валютной системы.

5. Ямайская валютная система характеризуется:

- а) упразднением золота в качестве меры стоимости и точки отсчета валютных курсов;
- б) признанием американского доллара основной резервной валютой;
- в) конвертируемостью каждой валюты в золото внутри страны и за ее пределами;
- г) признанием за золотом функции окончательных денежных расчетов между странами.

6. Что определяет степень конвертируемости валюты:

- а) либерализация внешне торговли;
- б) низкая инфляция национальной валюты;
- в) Законодательство в области валютного регулирования данной страны;
- г) золотовалютные резервы Центрального банка данной страны.

7. Национальные кредитно-денежные средства, используемые для обслуживания расчетов в мировой торговле и при определении мировых цен, являются:

- а) национальной валютой;
- б) клиринговой валютой;
- в) резервной валютой;
- г) региональной валютой.

8. Мировой банк (МБРР) предоставляет кредиты:

- а) платежеспособным заемщикам для финансирования различных рентабельных проектов;
- б) для оказания помощи самым бедным странам на привилегированных условиях;
- в) для оказания помощи странам с переходной экономикой на привилегированных условиях, т.е. сверхдолгосрочные и беспроцентные ссуды;
- г) для стабилизации экономики стран, попавших в кризисное состояние.

9. Маастрихтские критерии это:

- а) показатели эффективности, характеризующие уровень развития экономики страны;
- б) показатели, характеризующие состояние банковской сферы стран ЕС;
- в) критерии сближения основных макроэкономических показателей стран-членов ЕС для вступления в ЭВС;
- г) критерии, определяющие принципы ведения внешнеторговых операций между странами ЕС и странами ЕАСТ.

IV. Вопросы для обсуждения

1. Международные расчеты и их формы.
2. Взаимосвязь счетов платежного баланса.
3. Понятие валютного рынка.
4. Спрос и предложение валюты.

5. Номинальный и реальный валютный курс
6. Последствия макроэкономической политики при плавающем валютном курсе.
7. Эволюция мировой валютной системы.

V. Темы докладов

1. Сущность, виды и элементы мировой валютной системы.
2. Этапы эволюции мировой валютной системы.
3. Понятие, виды и современные тенденции развития валютного рынка.

7. ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ №7

Международная экономическая интеграция

Цель практического занятия — закрепить на практике теоретические знания: определить сущность и место понятия «международная экономическая интеграция» в системе международных интеграционных процессов; раскрыть исторические предпосылки и причины зарождения первых интеграционных объединений; рассмотреть примеры возникновения интеграционных группировок и их эволюцию развития, проанализировать последствия для стран-участниц.

I. Вопросы для повторения

1. Что такое экономическая интеграция? Каковы ее предпосылки и цели?
2. Каковы основные этапы интеграционного процесса, что в них общего и разного?
3. Приведите примеры интеграционных группировок в различных частях света, ставящих своей целью создание зоны свободной торговли, таможенного союза, общего рынка?
4. Какие типы экономических эффектов возникают при создании таможенного союза?

II. Тесты

1. Если 2 страны заключили соглашение, по которому экспортно-импортные операции резидентов этих стран не облагаются таможенными пошлинами, то такая форма интеграции будет называться:

- а) общий рынок;
- б) зона свободной торговли;
- в) таможенный союз;
- г) экономический союз;
- д) преференциальное торговое соглашение

2. Если 2 страны заключают соглашение, по которому учреждается единая система внешнеторговых барьеров и общих таможенных пошлин по отношению к третьим странам, то такая форма интеграции будет называться:

- а) общий рынок;
- б) зона свободной торговли;
- в) таможенный союз;
- г) экономический союз;
- д) преференциальное торговое соглашение.

3. Высокий уровень экономического развития характерен для:

- а) развивающихся стран;
- б) промышленно развитых стран;
- в) стран с переходной экономикой.

4. Отметьте основные сдвиги в структуре экономики развитых стран на рубеже XX–XXI вв.:

- а) рост сферы услуг;
- б) увеличение доли добывающей промышленности;
- в) увеличение доли сельского хозяйства;
- г) возрастание доли наукоемких отраслей производства.

5. Понятие “интеграция”, с точки зрения мирового развития, означает:

- а) характерная особенность современного этапа МЭ;
- б) процесс сращения экономик соседних стран в единый хозяйственный комплекс на основе устойчивых экономических связей между их компаниями;
- в) процесс структурных преобразований в экономике;
- г) более высокая ступень интернационализации производства и хозяйственной жизни;
- д) стремление к укреплению связей на уровне компаний.

6. В процессе интеграции существуют следующие стадии:

- а) начальная;
- б) интеграционная;
- в) межгосударственные соглашения;
- г) Таможенный союз;
- д) создание монетарного и экономического союза.

7. Процесс экономической интеграции проходит последовательно следующие этапы:

- а) зона свободной торговли;
- б) Таможенный союз;
- в) общий рынок;
- г) монетарный и политический союз;
- д) торговые преференции.

8. Свободная Экономическая Зона имеет следующие признаки:

- а) территория отдельных стран, где создаются условия благоприятные для притока зарубежных инвестиций;

- б) благоприятное географическое положение территории, на которой создана зона;
- в) благоприятная социальная инфраструктура;
- г) наличие относительно дешевой, но квалифицированной рабочей силы;
- д) общая политическая стабильность в стране, на территории которой об-
разуется СЭЗ.

9. Таможенный союз отличается от свободной экономической зоны сле-
дующими признаками:

- а) установление единого таможенного тарифа и проведение единой
внешнеторговой политики в отношении третьих стран;
- б) проведение скоординированной внешнеторговой политики в области
таможенно - тарифных правил и процедур;
- в) отмена внешнеторговых ограничений.

10. Общий рынок – это:

- а) свободное пересечение государственных границ для товаров, услуг,
капиталов, рабочей силы;
- б) сфера обмена товарами и услугами между странами;
- в) сфера обмена для развития торговли и финансовых расчетов;
- г) свободное передвижение капиталов;
- д) свободное передвижение рабочей силы.

11. Единое экономическое пространство – это:

- а) введение наднациональных институтов;
- б) введение совета глав государств;
- в) введение совета министров;
- г) превращение наднациональных органов управления в центральные ор-
ганы управления.

12. Тенденции в развитии экономической интеграции состоят в:

- а) превращение интеграционного объединения в конфедеративное госу-
дарство;
- б) развитие и становление начальной стадии глобальной интеграции;
- в) создание ЗСТ на базе ЕС и НАФТА;
- г) создание политического союза;
- д) завершение реформ, восстановление экономики.

13. Общий рынок – это форма интеграционного объединения, при кото-
рой:

- а) отменяются таможенные барьеры во взаимной торговле товарами и ус-
лугами;
- б) отменяются ограничения не только во взаимной торговле, но и в пере-
мещении рабочей силы и капитала;



в) свободное перемещение товаров, услуг, рабочей силы, капиталов, а также проведение странами-участницами единой экономической и валютно-финансовой политики;

г) перемещение рабочей силы;

д) миграция капиталов.

III. Задача

Облицовочная плитка одинакового качества стоит в России 5 долларов, на Украине 3 доллара и в Молдавии 2,6 доллара. Россия вводит 100% импортный тариф на ввоз плитки из Украины и Молдавии.

А. Будет ли Россия продолжать импортировать плитку?

Б. Если после этого Россия и Украина создают таможенный союз, будет ли Россия сама производить плитку или импортировать?

IV. Темы докладов

Тема № 1. Международная экономическая интеграция.

1. Понятия, формы и факторы интеграции.
2. Цели, задачи и функции основных региональных экономических группировок.
3. Участие Украины в интеграционных процессах.

Тема № 2. Глобальные проблемы экономики.

1. Глобальные проблемы человечества.
2. Глобальные проблемы экономики.
3. Новые формы международных экономических отношений.

V. Вопросы для обсуждения

1. Сущность и формы международной экономической интеграции.
2. Европейский союз: этапы его становления, принципы организации и функционирования.
3. Североамериканская модель интеграции.
4. Проблемы формирования Тихоокеанского сообщества.
5. Интеграционные процессы в развивающихся странах.

8. ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ №8

Развитие международной экономической интеграции

Цель практического занятия – уяснить характер и динамику интеграционных процессов в Западной Европе, Америке, Азии и Африке; провести их сравнительную характеристику.

I. Вопросы для повторения

1. Назовите основные этапы развития Европейского союза.
2. Охарактеризуйте основные интеграционные объединения Северной Америки и тихоокеанского региона.
3. Назовите основные интеграционные объединения на территории Содружества независимых государств и дайте их сравнительную характеристику.

II. Контрольные вопросы

1. Что означает понятие “интеграция” с точки зрения мирового развития?
2. Какие признаки имеет свободная экономическая зона?
3. По каким признакам отличается таможенный союз от свободной экономической зоны?
4. Что представляет собой единое экономическое пространство?

III. Перечень сокращений

АТЭС, АСЕАН, ЕАСТ, ЕС, ЗЕС, КАРИКОМ, МЕРКОСУР, НАФТА, СНГ.

IV. Темы для обсуждения

1. Интеграционные процессы стран СНГ.
2. Углубление и расширение Европейской интеграции.
3. Особенности интеграционных процессов в Азиатско-тихоокеанском регионе.
4. Особенности интеграционных процессов в Североамериканском и Латиноамериканском регионах.
5. Сущность, предпосылки и цели экономической интеграции.
6. Этапы эволюции и современный механизм функционирования Европейского Союза.
7. Особенности экономической интеграции развивающихся и постсоциалистических стран.
8. Общая характеристика этапов интеграционного процесса.

V. Тесты

1. Государства, относящиеся к НАФТА:

- | | |
|--------------|--------------------|
| а) Мексика; | д) Канада; |
| б) Бразилия; | е) Куба; |
| в) Чили; | ж) Великобритания. |
| г) США; | |

2. Государства, не относящиеся к СНГ:

- | | |
|---------------|---------------|
| а) Россия; | д) Литва; |
| б) Китай; | е) Молдова; |
| в) Украина; | ж) Болгария; |
| г) Казахстан; | з) Македония. |

3. Эстония, Латвия и Литва в 1993 г. образовали Балтийскую зону свободной торговли. В результате этого события:

- а) эти страны начали координировать свою импортную политику по отношению к ЕС;
- б) больше всех выиграли потребители импортной продукции из этих же стран;
- в) страны полностью подготовились к заключению экономического союза;
- г) импортные товары из России стали облагаться унифицированными (одинаковыми) таможенными пошлинами в каждой стране;
- д) эти страны стали проводить согласованную торговую политику в отношении к Белоруссии.

4. Отметить основные сферы деятельности ЭКОСОС:

- а) наука и культура;
- б) социальная сфера;
- в) экономика;
- г) политика.

5. Деятельность ЮНКТАД направлена на развитие:

- а) международных средств связи;
- б) международной торговли;
- в) культурной среды;
- г) решение проблем развивающихся стран;
- д) промышленного сотрудничества.

6. ЮНКТАД – это:

- а) экономический и социальный совет;
- б) конференция ООН по торговле и развитию;
- в) комиссия ООН по праву международной торговли;
- г) Генеральное соглашение по торговле услугами.

7. Организация ГАТТ:

- а) создана в 1957 г.;
- б) прекратила свою деятельность в 1997 г.;
- в) прекратила свою деятельность в 1995 г.;
- г) создана в 1952 г.

VI. Задача

Таблица 8 – Исходные данные

Страна	Обменный курс доллара		ВВП, млн. национальных ден. ед.	Стоимость потреб. корзины, нац. ден. ед.	Численность населения, млн. чел.	ППС, нац. ден. ед. / \$	ВВП по ППС, млн. \$.	ВВП по ППС на душу населения, долл.	Примечание
	Прямая котировка	Обратная котировка							
А	2,60		15698	15690	21,3				
В	0,48		112365	15900	5,6				
В		0,01	1036587	215000	68,6				
Г	0,31		15468	2045	5,3				
Д		41.67	963214	98572	39,1				

На основе таблицы 8 определить:

- а) величину ВВП на душу населения по ППС, если стоимость потребительской корзины в США 9586 долл.;
- б) сгруппировать по ряду критериев анализируемые государства с точки зрения мировой экономики;
- в) какие из перечисленных стран могут интегрироваться между собой в случае их территориальной близости. Ответ пояснить.

VII. Темы докладов

1. Глобальные экономические проблемы и их решение на путях международного сотрудничества.
2. Мировое экономическое развитие и проблемы экологии.
3. Экономические аспекты демографической и продовольственной проблем.
4. Проблемы истощения энергетических и природных ресурсов.
5. Слаборазвитость как одна из острейших глобальных проблем современности.
6. Проблемы внешней задолженности развивающихся стран.
7. Природно-ресурсный потенциал мировой экономики.
8. Особенности современного демографического развития мирового хозяйства.
9. Продовольственные проблемы мирового хозяйства.
10. Причины возникновения, формы проявления, последствия и пути преодоления кризиса международной задолженности.
11. Проблема бедности и отсталости развивающихся стран.
12. Проблемы сохранения мира, предотвращения войн и вооруженных конфликтов.

9. ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ №9

Интеграция Украины в современные мирохозяйственные системы

Цель практического занятия – изучить и проанализировать участие Украины в региональном интеграционном процессе, предпосылки международной интеграции Украины, современные интеграционные приоритеты Украины.

I. Вопросы для повторения

1. Охарактеризовать основные формы экономического сотрудничества между Украиной и ЕС.
2. Каковы перспективы вступления Украины в ЕС?
3. Охарактеризовать сотрудничество Украины со странами-членами ГУАМ, Туркменистаном и Арменией.
4. Обозначить место и роль Украины в Сотрудничестве независимых государств.

II. Темы для обсуждения

1. Критерии расширения и углубления европейской экономической интеграции.
2. Экономические взаимоотношения Украины с Россией.
3. Интеграционные процессы в Черноморском регионе.
4. Современное состояние внешнеэкономических связей Украины со странами Азии.
5. Экономическое сотрудничество Украины с Европейским Союзом.
6. Украина и Содружество независимых государств.
7. Украина и ее роль в черноморской экономической интеграции.
8. Экономическое сотрудничество между Украиной и США.
9. Украина в системе международного разделения труда: преимущества и конкурентные слабости украинской экономики.
10. Показатели, особенности и структура внешней торговли Украины.
11. Характеристика участия Украины в международном движении капитала и рабочей силы, международном научно-техническом обмене.
12. Проблема интеграции Украины в систему мирохозяйственных связей.

III. Тесты

1. Украина является:
 - а) членом ВТО;
 - б) имеет статус наблюдателя в ВТО;
 - в) не имеет статуса наблюдателя в ВТО.
2. Отметьте современные тенденции в товарном экспорте Украины:
 - а) топливно-сырьевая направленность;
 - б) низкая зависимость от колебаний цен на мировых товарных рынках;

в) удельный вес экспорта услуг соответствует тенденциям международной торговли услугами;

г) начиная с 90-х гг. доля индустриально развитых стран в украинском экспорте возросла.

IV. Темы докладов

1. «Открытая» экономика и автаркия. Роль государства в регулировании экономических отношений с внешним миром.

2. Международное научно-техническое сотрудничество.

3. Основные формы передачи технологий.

4. Характеристика лицензионной торговли.

5. Место Украины в мировой экономике.

6. Реальные и потенциальные преимущества и слабости Украины на мировых рынках (нефти, газа, цветных металлов, оружия, алмазов, аэрокосмических услуг).

7. Иностранный капитал в экономике Украины, деятельность совместных предприятий, свободные экономические зоны.

8. Экономическое сотрудничество Украины со странами СНГ.

9. Проблемы внешней задолженности Украины.

10. Проблемы экономического сотрудничества Украины с основными центрами мировой экономики (ЕС, США, Япония).

11. Экономические связи Украины с развивающимися странами.

12. Государственная политика Украины в области внешнеэкономической деятельности в конце XX- начале XXI вв.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Абдулгамидов Н. Глобализация: тактовки и действительность/ Н. Абдулгамидов, С. Губанов // Экономист. – 2001. – №9. – С. 25-42.
2. Авдокушин Е.Ф. Международные экономические отношения: Учебник/ Е. Ф. Авдокушин. – М.: Юристъ, 1999. – 368 с.
3. Азаров О. Україна та світова система торгівлі ГАТТ/СОТ: проблеми та перспективи /О. Азаров // Право України. – 2002. – №6. – С. 144-147.
4. Акопова Е. Новый подход к анализу влияния международного разделения труда на экономическую систему национального хозяйства /Е. Акопова // Социально-гуманитарные знания. – 2001. – №6. – С. 161-173.
5. Болотин Б. Мировая экономика за 100 лет /Б. Болотин // Мировая экономика и международные отношения. – 2001. – №9. – С. 90-114.
6. Боринець С. Економічні наслідки введення єдиної європейської валюти Євро /С. Боринець// Фінанси України. – 2002. – №9. – С. 87-91.
7. Боринець С.Я. Міжнародні валютно-фінансові відносини: Підручник для студентів вищих навчальних закладів/ С.Я. Боринець. – 3-те вид., перероб. і доп. – К.: Знання, 2001. – 305 с.
8. Боришкевич О. Банківське кредитування міжнародної торгівлі /О. Боришкевич // Вісник НБУ. – 2002. – №4. – С. 47-49.
9. Буглай В.Б. Международные экономические отношения: Учебное пособие для студентов экономических специальностей вузов/В.Б. Буглай, Н.Н. Ливенцев; Под ред Н.Н. Ливенцева. – М.: Финансы и статистика, 2004. – 158 с.
10. Бурнашев И. Великобритания и Евро /И. Бурнашев // Мировая экономика и международные отношения. – 2002. – №9. – С. 77-75.
11. Бутенко А. Глобализация: сущность и современные проблемы /А. Бутенко // Социально-гуманитарные знания. – 2002. – №3. – С. 3-18.
12. Варналій З. Вступ України до світової організації торгівлі: проблеми та перспективи /З. Варналій // Банківська справа. – 2002. – №1. – С. 41-48.
13. Всемирная торговая организация (ВТО) // Инженер. – 2002. – №2. – С. 42-45.
14. Гавлик П. Страны с переходной экономикой: состояние и перспективы роста /П. Гавлик // Проблемы теории и практики управления. – 2001. – №2. – С. 46-52.
15. Гаврилова Т.В. Международная экономика: Учебное пособие/ Т.В. Гаврилова. – М.: Издательство «ПРИОР», Новосибирск: ООО «Издательство ЮКЭА», 2006. – 136 с.
16. Гнибиденко И. Проблемы трудовой миграции в Украине и их решение /И. Гнибиденко // Экономист. – 2003. – №5. – С. 19-21.
17. Гоголева Т.Н., Ключищева В.Г., Хаустов Ю.И. Международная экономика. – М.: КноРус, 2010. – 304 с.
18. Гостюк М. Зарубежные инвестиции и экономические интересы иностранных инвесторов /М. Гостюк // Экономика Украины. – 2005. – №6. – С. 81-85.
19. Грифонов С. Украина и МВФ /С. Грифонов // Фінанси України. – 2002. – №9. – С. 113-117.

20. Гришко С. Интеграция Украины в мировое хозяйство /С. Гришко, А. Благодатный // Бизнес информ. – 2000. – №1. – С. 46-48.
21. Гуанчен Син. Шанхайская организация сотрудничества: приоритетные направления /Син Гуанчен // Мировая экономика и международные отношения. – 2002. – №1. – С. 71-76.
22. Диденко Н.И. Мировая экономика: методы анализа экономических процессов: Учебное пособие. – М: Высшая школа, 2008. – 782 с.
23. Доронин И. Мировая хозяйственная конъюнктура в 2000 – начале 2001 года /И. Доронин, В. Загашвили, В. Приписнов // Мировая экономика и международные отношения. – 2001. – №8. – С. 3-13.
24. Доронин И. Мировые фондовые рынки: закономерности развития и современное состояние / И. Доронин // Деньги и кредит. – 2002. – №8. – С. 49-50.
25. Жук И.Н. Международные финансы: Учеб пособие для студ. эконом. спец. вузов/ И.Н. Жук, Е.Ф. Киреева, В.В. Кравченко; Под. ред. И.Н. Жук. – Минск: БГЭУ, 2010. – 149 с.
26. Жуков Е. Новые тенденции в мировой экономике /Е. Жуков // Финансы. – 2002. – №5. – С. 61-63.
27. Игонина Л. Международный рынок инвестиций: современные тенденции развития /Л. Игонина // Финансы. – 2002. – №9. – С. 75-77.
28. Касымова Н. НАФТА: предпосылки создания и тенденции развития /Н. Касымова // США. Канада: Экономика – Политика – Культура. – 2001. – №9. – С. 99-111.
29. Киреев А.П. Международная экономика: Учеб. пособие для студ. вузов, обуч по направлению «Экономика»/ А.П. Киреев: В 2-х ч. Ч. 1 Международная микроэкономика: движение товаров и факторов производства. – М.: Международные отношения, 2000. – 415 с.
30. Климко Г. Сшвробітництво України з міжнародними фінансовими організаціями /Г. Климко, П. Блешмудт // Фінанси України. – 2010. – №11. — С. 39-48.
31. Ковбасюк Ю. Участие ЕБРР в реформировании экономики Украины /Ю. Ковбасюк // Экономика Украины. – 2002. – №4. – С. 17-21.
32. Козик В. В. Міжнародні економічні відносини: Навч. посібник/ В.В. Козик, А.А. Панкова, Н.Б. Даниленко; Под ред. В.В. Козик. – К.: Знання-прес, 2010. – 277 с.
33. Колосова В. Особливості кредитування Світовим банком країн з перехідною економікою /В. Колосова // Фінанси України. – 2002. – №8. – С. 48-53.
34. Кудров В.М. Мировая экономика: социально-экономические модели развития. Учебное пособие М: Магистр, 2009. – 399 с.
35. Кудров В.М. Мировая экономика. Учебник М: Юстицинформ, 2009. – 512 с.
36. Ломакин В.К. Мировая экономика: Учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям и направлениям/ В.К. Ломакин. – М.: ЮНИТИ, 2010. – 727 с.

37. Лютов А. Антиглобалистическое движение в конце 90-х – начале 2000-х годов /А.Лютов //США. Канада: ЭПК. – 2005. – №3. – С. 120-127.
38. Мазурова Е. Роль международных организаций в регулировании глобальных экономических процессов /Е. Мазурова // Вестник Московского университета. Сер. 6. Экономика. – 2002. – №4. – С. 34-56.
39. Максимова М. Проблемы стабильности мировой экономики /М. Максимова // Мировая экономика и международные отношения. – 2004. – №9. – С. 3-18.
40. Медведев В. Глобализация экономики: тенденции и противоречия /В. Медведев // Мировая экономика и международные отношения. – 2004. – №2. – С. 3-10.
41. Международные экономические отношения: Учеб. для студ. вузов, обучающихся по эконом. спец./ Под ред. Е.Ф. Жукова. – М.: ЮНИТИ, 2011. – 485 с.
42. Мельничук М. Реальний ефективний обмінний курс гривні /М. Мельничук // Вістник НБУ. – 2002. – №7. – С. 33-38.
43. Мировая экономика: Учебник/Под ред. проф. А.С. Булатова. – Изд. 2-е, перераб. и доп. М.: Экономистъ, 2008. –864 с.
44. Мировая экономика и международные экономические отношения Под редакцией А.С. Булатова, Н.Н. Ливенцева М.: Магистр, 2008. – 656 с.
45. Мортиков В. Экстерналии в международных экономических отношениях /В. Мортиков // Экономика Украины. – 2005. – №8. – С. 50-56.
46. Мосей Г. Процессы глобализации и регионализации в мировой экономике /Г. Мосей // Экономист. – 2009. – № 9. – С. 24-28.
47. Немчина О. Обобщение модели движения населения и обоснование ее необходимости /О. Немчина, О. Староверов // Экономика и математические методы. – 2010. – Том 41. – №3:табл. – С. 3-19.
48. Опыт стран-членов ВТО по защите национальных интересов на внутреннем и внешнем рынках /Под ред. И.С. Королева // Мировая экономика и международные отношения. – 2002. – №8. – С. 111-121.
49. Орешкин В. Международная миграция трудовых ресурсов /В.Орешкин // Мировая экономика и международные отношения. – 2009. – №3. – С. 74-80.
50. Осаволюк О. Факторы влияния глобализации на стабильность международного финансового рынка / О. Осаволюк // Экономика Украины. – 2005. – №8. – С. 50-56.
51. Осадчая П. Глобализация и государство: новое в регулировании экономики развитых стран /П. Осадчая // Мировая экономика и международные отношения. – 2001. – №11. – С. 3-14.
52. Осадчая П. Европейский союз – вчера, сегодня, завтра /П. Осадчая // Наука и жизнь. – 2003. – №6. – С. 3-7.
53. Основы мирохозяйственных связей/ Под ред. Е.П. Гриневой. – Х.: Одиссей, 2011. – 284 с.
54. Остапчук Ю. Перспективы использования индексов внешней торговли в Украине /Ю. Остапчук, В. Михайлов // Статистика Украины. – 2005. – №2(29). – С. 24-26.

55. Охлопкова Н. Интернационализация рынка труда: современные тенденции и динамика развития /Н. Охлопкова // Вестник Московского университета. Сер. 6. Экономика. – 2011. – №6. – С. 36-48.

56. Перар Ж. Управление международными денежными потоками: Произв. изд. / Ж. Перар. – М.: Финансы и статистика, 2008. – 208 с.

57. Петровский С. Ядерное сдерживание в глобальном мире /С. Петровский // Философия науки. – 2005. – №5. – С. 5-23.

58. Підгайна Н. Роль капіталу у міжнародних економічних відносинах /Н. Підгайна // Фінанси України. – 2002. – №9. – С. 92-96.

59. Поважна Н. Політика міжнародних фінансових організацій у країнах з перехідною економікою /Н. Поважна // Фінанси України. – 2002. – №9. – С. 97-101.

60. Поляков В. Обеспеченность мировой экономики энергоносителями в 21 веке /В. Поляков // Мировая экономика и международные отношения. – 2005. – №6. – С. 106-112.

61. Приходько В. Совместная торговая политика стран-членов ЕС /В. Приходько // Экономика Украины. – 2002. – № 10. – С. 84-88.

62. Річний звіт МВФ за 2010 р. – К.: МВФ, 2011. – 178 с.

63. Родионова И. ТНК и процесс глобализации мировой экономики /И. Родионова // Специалист. — 2001. – №4. – С. 30-33.

64. Розенберг Дороти Дж. Расширение Европейского союза на восток: проблемы конвергенции /Д. Дж. Розенберг // Проблемы теории и практики управления. – 2002. – №1. – С. 31-37.

65. Ромашко О.Ю. Регулювання Міжнародних фондових ринків: Навч. посібник/ О.Ю. Ромашко. – К.: КНЕУ, 2000. – 239 с.

66. Рязанова Н.С. Міжнародні фінанси: Навч.–метод. посібник для самостійного вивчення дисципліни/ Н.С. Рязанова. – К.: КНЕУ, 2001. – 119 с.

67. Саркисянц А. Либерализация валютного регулирования: мировой опыт /А. Саркисянц // Финансы. – 2002. – №1. – С. 7-10.

68. Семенов А. Закордонні філії ТНК: способи створення і фінансування /А. Семенов // Фінанси України. – 2002. – №5. – С. 59-66.

69. Семенов К.А. Международные экономические отношения: Курс лекций./ К.А. Семенов. – М: Гардарики, 1999. – 336 с.

70. Смахтіна Л. На шляху європейської інтеграції /Л. Смахтіна // Вістник НБУ. – 2002. – №9. – С. 47-50.

71. Струпина В. Иностранные инвестиции в контексте сотрудничества Украины с международными финансовыми организациями /В. Струпина // Экономика Украины. – 2002. – №4. – С. 22-25.

72. Таранюк Б. Вступление Украины в ВТО: "за" и "против" /Б. Таранюк // Голос Украины. – 2003. – 343. – С. 6-10.

73. Тэор Т.Р. Мировая экономика: Пособие для подготовки к экзамену/ Т.Р. Тэор. – СПб: Питер, 2001. – 218 с.

74. Уваров М. Об интеграции в мировую экономическую систему /М. Уваров // Финансы. – 2002. – №12. – С. 70-71.



75.Холопов А. Валютный курс как инструмент макроэкономического регулирования /А. Холопов // Мировая экономика и международные отношения. – 2004. – №12. – С. 25-33.

76.Хорошковський В. Порядок обслуговування кредитів МВФ та Світового банку /в. Хорошковський // Банківська справа. – 2002. – №2. – С. 3-15.

77. Циничко А. Стимулирование и регулирование притока иностранных инвестиций/А. Циничко // Финансы. – 2002. – №7. – С. 21-24.

78. Черкасов В.Е. Международные инвестиции: Учеб. пособие/ В.Е. Черкасов. – М.: Дело, 1999. – 159 с.

79.Шевченко И. Проблемы валютно-финансовой интеграции стран СНГ/ И. Шевченко // Финансы и кредит. – 2002. – №14. – С. 22-26.

80.Шиханов А. Мировая налоговая конкуренция как продукт трансформации оффшорного бизнеса /А. Шиханов // Социально-гуманитарные знания. – 2002. – №2. – С. 291-302.

81.Шишков Ю. Международное разделение производственного процесса меняет облик мировой экономики/ Ю. Шишков // Мировая экономика и международные отношения. – 2004. – №10. – С. 15-25.

82.Филиппова И.А. Мировая экономика и международный бизнес: Учебное пособие. – Ульяновск: УлГТУ, 2008. – 168 с.

ПРИЛОЖЕНИЕ А

Статистические данные о состоянии мировой экономики и торговли

Последние статистические данные о состоянии мировой экономики и торговли можно найти на следующих Интернет-сайтах:

Всемирная туристская организация (ВТО) – Мадрид, Испания: www.world-tourism.org

Европейская экономическая комиссия (ЕЭК) – Женева, Швейцария: www.unecsc.org

Единая база данных Организации Объединенных Наций о поставщиках (ЕБДПООН) – Осло, Норвегия: www.unctad.org

Комиссия ООН по праву международной торговли (ЮНСИТРАЛ) – Вена, Австрия: www.uncitral.org

Конференция Организации Объединенных Наций по торговле и развитию (ЮНКТАД) – Женева, Швейцария: www.unctad.org

Международная организация труда (МОТ) – Женева, Швейцария: www.ilo.org

Международная финансовая корпорация (МФК) – Вашингтон, США: www.ifc.org

Международный банк реконструкции и развития (Всемирный банк) (МБРР) – Вашингтон, США: www.worldbank.org

Международный валютный фонд (МВФ) – Вашингтон, США: www.imf.org

Международный вычислительный центр (МВЦ) – Женева, Швейцария: www.unicc.org

Международный фонд сельскохозяйственного развития (МФСР) – Рим, Италия: www.ifad.org

Международный центр по науке и передовой технологии (МЦНПТ) – Триест, Италия: www.ics.trieste.it

Центр по международной торговле ЮНКТАД/ВТО – Женева, Швейцария: www.intracen.org

Мировая продовольственная программа (МПП) – Рим, Италия: www.wfp.org

Многостороннее агентство по инвестиционным гарантиям (МИГА) – Вашингтон, США: www.miga.org

Организация Объединенных Наций по вопросам образования, науки и культуры (ЮНЕСКО) – Париж, Франция: www.unesco.org

Организация Объединенных Наций по промышленному развитию (ЮНИДО) – Вена, Австрия: www.unido.org

Программа Организации Объединенных Наций по окружающей среде (ЮНЕП) – Найроби, Кения: www.unep.org

Продовольственная и сельскохозяйственная организация Объединенных Наций (ФАО) – Рим, Италия: www.fao.org

Фонд Организации Объединенных Наций в области народонаселения (ЮНФПА) – Нью-Йорк, США: www.unfpa.org

Экономическая комиссия для Африки (ЭКА) – Аддис-Абеба, Эфиопия:
www.unepca.org

Экономическая комиссия для Латинской Америки и Карибского бассейна (ЭКЛАК) – Сантьяго, Чили: www.eclac.cl/default.asp?idioma=IN

Экономическая и социальная комиссия для Азии и Тихого океана (ЭСКАТО) – Бангкок, Таиланд: unescap.org

Экономическая и социальная комиссия для Западной Азии (ЭСКЗА) – Бейрут, Ливан: www.escwa.org.lb

Институт переходной экономики: www.iet.ru

Министерство экономического развития и торговли:
www.economy.gov.ru

Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР):
www.oecd.org; НАТО: www.nato.int

ПРИЛОЖЕНИЕ Б

Перечень вопросов для самоконтроля по темам дисциплины «Международная экономика»

1. Понятие МЭ и МЭО. Место и роль международных экономических отношений в становлении и развитии МЭ.
2. Развитие как основной закон МЭ. Количественные и качественные параметры экономического роста.
3. Важнейшие макроэкономические показатели экономической динамики и уровня экономического развития страны.
4. Валовой внутренний продукт: содержание понятия, методы расчетов и роль в экономическом анализе.
5. Валовой национальный продукт: содержание понятия, метод расчета и роль в экономическом анализе.
6. Основные структурные характеристики МЭ: отраслевые, территориальные, воспроизводственные и социально-экономические. Общая характеристика.
7. Общие и отличительные признаки экономических систем переходной экономики и развивающихся стран.
8. Важнейшие формы МЭО, современные особенности их развития.
9. Международная торговля как одна из форм МЭО. Основные ее виды и механизмы: роль в современных МЭО.
10. Международное движение капитала: основные формы и механизмы.
11. Международное движение рабочей силы: причины, масштабы, формы и направления, роль в экономическом развитии стран-экспортеров и стран-импортеров.
12. Характеристика основных интеграционных экономических образований в Северной Америке.
13. Характеристика основных интеграционных экономических образований в Западной Европе.
14. Характеристика основных интеграционных экономических образований в Центральной и Восточной Европе.
15. Характеристика основных интеграционных экономических образований в Юго-Восточной Азии.
16. Международная межфирменная кооперация: содержание, формы, цели и роль в развитии МЭ.
17. ТНК и МНК как важнейшие субъекты и механизмы МЭО: причины их возникновения, механизмы и важнейшие принципы деятельности.
18. Международные картели: понятие, характеристика, место и роль в МЭ и МЭО.
19. Международные биржи, аукционы, торги. Специфика их механизмов, место и роль в современных МЭО.
20. Характерные черты развитых рыночных экономик, их место и роль в современных МЭ и МЭО.
21. Особенности МЭО стран с развитой рыночной экономикой.

22. Особенности экономики развивающихся стран, характерные черты МЭО развивающихся стран, место и роль в современных МЭ и МЭО.
23. Особенности экономики и внешнеэкономических связей новых индустриальных стран, характерные черты, роль и место в современных МЭ и МЭО.
24. Особенности экономики и внешнеэкономических связей стран – главных экспортеров нефти.
26. Экономическая помощь развивающимся странам: причины, масштабы и формы, роль в экономике стран-получателей.
27. Рост внешней задолженности и долговой кризис развивающихся стран: масштабы, причины и роль для стран-должников.
28. Структурные экономические реформы в странах переходной экономики Восточной Европы: основное содержание, итоги, проблемы и трудности.
29. Глобальные проблемы современности и их международные экономические аспекты.
30. Ассоциации ЕС с развивающимися и бывшими социалистическими странами: цели, задачи, механизм осуществления, место и роль в развитии ЕС и ассоциированных государств.
31. Структурные сдвиги в экономике стран с развитой рыночной экономикой.
32. Международное разделение труда и интеграция производства как объективная основа становления и развития МЭ.
33. Международная валютная система: сущность, задачи и функции.
34. Международная помощь, получаемая развивающимися странами от развитых стран рыночной экономики (РСРЭ): масштабы, место и роль в системе МЭО.
35. Важнейшие формы и методы, место и роль государства в развитии МЭ.
36. Внешнеэкономические связи страны и их влияние на внутреннюю экономику. Торговый баланс страны.
37. Платежный и расчетный балансы страны.
38. Международное регулирование МЭО: основные институты, цели и принципы.
39. Международные финансовые центры: их назначение, функции и формы деятельности.

ПРИЛОЖЕНИЕ В

Глоссарий

Автаркия – политика, направленная на обособление экономики страны от экономики других стран и ставящая своей целью создание замкнутой хозяйственной жизни в рамках одного государства.

Валовой внутренний продукт (ВВП) – денежная стоимость всех товаров и услуг, произведенных в хозяйстве за определенный период.

Валовой национальный продукт (ВНП) – рассчитывается для определения совокупного объема товаров и услуг, произведенного по принципу национальной принадлежности производителей.

Валютная задолженность – долги государства и предприятий страны в иностранной валюте.

Валютная зона – объединение группы государств, соблюдающих правила взаимных валютных отношений и признающих за валютой ведущей страны определяющую роль в расчетах между странами зоны и остальными странами. Ведущая валюта используется как платежное средство и как резервное средство, при помощи этой валюты осуществляются "внешние платежи", свободное перемещение валют из одной страны в другую.

Валютная интервенция – вмешательство центрального банка в операции на валютном рынке с целью воздействия на курс национальной валюты посредством купли-продажи иностранной валюты. В целях повышения курса национальной валюты центральный банк продает иностранную валюту, а для снижения курса своей валюты скупает иностранную валюту в обмен на национальную. Валютная интервенция осуществляется за счет золотовалютных резервов страны или кредитов по межбанковским соглашениям "своп", проводится центральным банком одной или ряда стран.

Валютная корзина – набор валют, по отношению к которому определяется средневзвешенный курс одной валюты. Служит базой определения курса валют на основе перехода от долларowego к многовалютному стандарту. В настоящее время принято включать в валютную корзину : доллар США, евро, японскую иену, английский фунт стерлингов. Определение удельного веса каждой проводится с учетом доли страны в международной торговле.

Валютная котировка – определение курсов иностранных валют в соответствии с действующими законодательными нормами и сложившейся практикой. Котировку валют производят государственные (национальные) или крупнейшие коммерческие банки. Котировка производится прямым или косвенным способом. При прямом методе котировки, принятом всеми странами, кроме Англии, курс денежной единицы иностранной валюты выражается в некотором количестве единиц национальной валюты. Косвенная котировка иностранных валют практикуется в Англии, где за единицу принимается фунт стерлингов и выражается в некотором количестве иностранной валюты.

Валютная позиция – соотношение требований и обязательств банка (фирмы) в иностранной валюте. В случае их равенства валютная позиция считается закрытой, а при несовпадении — открытой. Открытая валютная позиция может быть "длинной" (требования превышают обязательства) и "короткой"



(обязательства превышают требования). Открытая позиция связана с валютным риском и ведет к дополнительным доходам или убыткам (даже банкротствам) банков (фирм). В большинстве стран государственные финансовые органы регламентируют размер открытых валютных позиций.

Валютная политика – часть экономической политики государства, и в частности его внешнеэкономической политики, представляющая систему действий государства внутри и вне страны, проводимую посредством воздействия на валюту, валютный курс, валютные операции. Основные инструменты валютной политики — валютная интервенция, валютные ограничения, валютные резервы, валютное субсидирование, валютные паритеты. Валютная политика страны проводится ее правительством, центральным банком, центральными финансовыми органами. В мировом масштабе валютная политика проводится международными валютно-финансовыми организациями (Международный валютный фонд, международные банки).

Валютная система – совокупность экономических и правовых отношений, связанных с функционированием валюты. Различают национальные, региональные и мировые валютные системы. Целью валютных систем является создание условий для того, чтобы обеспечивались денежные расчеты внутри страны и между странами. Важными элементами валютной системы являются определение валютного курса, наличие или отсутствие валютных ограничений, формы международных расчетов, условия взаимной обратимости валют, режим международных валютных рынков и рынков золота, статус международных валютно-кредитных организаций, например, Международного валютного фонда и другие.

Валютное законодательство – совокупность правовых норм, регулирующих порядок совершения сделок с валютными ценностями внутри страны, сделок между юридическими и физическими лицами разных стран, а также порядок ввоза, вывоза, перевода и пересылки из-за границы и за границу национальной и иностранной валюты и иных валютных ценностей.

Валютные кредиты – разновидность международного кредита, предоставляемого в денежной форме. Выдаются, как правило, в национальной, реже – в иностранной валюте, а также в международных счетных денежных единицах – СДР. Валютные кредиты используются либо для приобретения товаров, либо для покрытия пассивного сальдо платежного баланса.

Валютные операции – банковская деятельность, связанная с куплей-продажей иностранной валюты. Различаются наличные валютные операции ("спот"), при которых обмен валют происходит либо в момент заключения сделки, либо по прошествии одного рабочего дня, и срочные ("форвард"), при которых платежи производятся в установленный срок (от 1 недели до 5 лет) по курсу, зафиксированному в момент заключения сделки. Многие валютные операции основаны на комбинациях сделок "спот" и "форвард", а также на сочетании валютных и депозитных операций. Валютные операции осуществляются банками по поручению клиентов или по инициативе самих банков, обслуживают международную торговлю и движение ссудного капитала.

Внешнеторговый баланс – разница между совокупным импортом и экспортом страны; если экспорт превышает импорт, имеется положительное са-

льдо (актив) внешнеторгового баланса, в противном случае говорят о дефиците баланса.

Внешнеэкономическая политика – общий курс государства в международных экономических отношениях, в рамках которого отстаиваются национальные экономические интересы в отношениях с другими государствами или международными организациями.

Всемирная торговая организация (ВТО) – многосторонняя торгово-экономическая организация, созданная на основе соглашений Уругвайского раунда, достигнутых в 1994 г. в г. Марракеш, и начавшая свое функционирование с 1 января 1995 г. По состоянию на 31.12.2010 г. ВТО насчитывает 153 члена. На долю стран – членов ВТО приходится более 95% объема мировой торговли. Для сведения: из стран СНГ членами ВТО являются: Армения, Грузия, Киргизия, Молдова, Украина. 31 страна имеет статус наблюдателей, в т.ч. Россия, Казахстан и др. (эти страны, кроме Ватикана, должны в течение 5 лет с момента получения статуса наблюдателя начать переговоры о присоединении к ВТО).

Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ) – многостороннее соглашение, заключенное в 1948 г., предшественник ВТО, содержит принципы, правовые нормы и правила взаимной торговли, участвующих в нем стран.

Глобализация – процесс превращения мирового хозяйства в единый рынок товаров, услуг, рабочей силы и капитала, создания наднациональных органов управления и регулирования.

Головная компания – компания, контролирующая деятельность как национальных, так и заграничных предприятий, входящих в ТНК, путем владения долями участия в их капитале.

Демпинг – экспорт товаров по ценам ниже уровня внутренних цен на эти товары в стране экспорта или ниже сопоставимых экспортных цен на аналогичные товары, экспортируемые третьей страной.

Дефолт – отказ стран-должников от обязательств по обслуживанию внешнего долга.

Евро – единая валюта ЕС, введенная с 2002 г., выполняет все функции денег подобно национальным валютам.

Евровалюта – средства банков, размещенные в других, главным образом, европейских странах и выраженные в валюте этой страны. Например, вклад японского банка в европейский банк в японских иенах дает основание данному банку выдавать кредит в евроиенах; 2) национальные валюты отдельных стран, имеющие хождение за пределами страны-эмитента, операции с которыми осуществляются зарубежными банками в значительных масштабах.

Евродоллары – европейские доллары, представляющие денежные средства в долларах США, помещенные их владельцами в банки, находящиеся за пределами США, главным образом в европейские банки. Банковские счета в долларах позволяют банкам, в которых открыты счета, использовать долларо-вые деньги для операций на международном рынке ссудных капиталов, так как доллар признан в качестве мировой валюты.



Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР) – международная валютно-кредитная организация, созданная для оказания помощи странам ЦВЕ и бывшего СССР на этапе рыночных реформ.

Иностранные инвестиции – привлекаемые из-за рубежа инвестиции для использования в различных формах и видах с целью извлечения совместной для инвестора и получающего инвестиции государства выгоды.

Интеграция экономическая – процесс сближения и взаимоприспособления хозяйственных национальных систем, в основе которого лежит экономический интерес самостоятельных хозяйствующих субъектов, международное разделение труда, а также процессы интернационализации в мировой экономике.

Интернационализация экономики – процесс усиления взаимозависимости и участия страны в мирохозяйственных связях.

Картель – организационная форма монополистических объединений, участники которых, сохраняя коммерческую и производственную самостоятельность, заключают между собой соглашения о ценах, разделе рынка, обмене патентами и пр.

Квота тарифная – определенная количественная квота импортируемого товара, облагаемого более низкими ставками таможенного тарифа. Ввоз товара свыше установленной квоты (количества) облагается повышенным тарифом.

Конвенция – одно из названий международного договора.

Либерализация экономики – процесс уменьшения государственного регулирования хозяйственной деятельности.

Международные платежные средства – средства, с помощью которых реально можно осуществлять международные платежи, погашать международные кредиты.

Международные расчеты – взаимные платежи и расчеты между странами, между организациями и гражданами, находящимися на территории разных стран, осуществляются через коммерческие банки разных стран либо с помощью международных платежных средств.

Мировые финансовые центры – города и региональные центры, в которых торговля финансовыми активами между резидентами разных стран происходит в особо крупных масштабах.

Монополия – рынок, на котором действует единственный производитель, продавец или покупатель (монополист).

Предельная ставка пошлин по обязательствам ГАТТ – максимальная, закрепленная в договоре тарифная ставка на импортный товар.

Преференциальная ставка таможенных тарифов – льготная, более низкая ставка таможенного тарифа, предоставляемая более развитыми странами развивающимся в одностороннем порядке.

Режим наиболее благоприятствуемой нации (РНБ) – основополагающий режим в международной торговле. Под режимом наиболее благоприятствуемой нации понимается не менее благоприятный режим, предоставляемый государствами друг другу в международном договорном порядке в области торговли, мореплавания, правового положения граждан, таможенных пошлин и т.д., чем тот, который предоставлен или будет предоставлен каждой из договаривающихся стран.



ривающихся сторон любой третьей стране. Иными словами принцип наиболее благоприятствуемой нации означает в его общем понимании право каждого договаривающегося государства на основе взаимности пользоваться всеми преимуществами, которые другое договаривающееся государство предоставляет любым третьим государствам по согласованному кругу отношений.

Таможенный союз – форма международной экономической интеграции.

Теорема Хекшера-Олина – каждая страна экспортирует те фактороинтенсивные товары, для производства которых она обладает относительно избыточными факторами производства, и импортирует те товары, для производства которых она испытывает относительный недостаток факторов производства.

Теорема Рыбчинского – увеличивающееся предложение одного из факторов производства приводит к непропорционально большему процентному увеличению производства и доходов в той отрасли, для которой этот фактор используется относительно более интенсивно, и к сокращению производства и доходов в отрасли, в которой этот фактор используется относительно менее интенсивно.

Теория абсолютных преимуществ – страны экспортируют те товары, которые они производят с меньшими издержками (в производстве которых они имеют абсолютное преимущество), и импортируют те товары, которые производятся другими странами с меньшими издержками (в производстве которых преимущество принадлежит их торговым партнерам).

Теория сравнительных преимуществ – если страны специализируются на производстве тех товаров, которые они могут производить с относительно более низкими издержками по сравнению с другими странами, то торговля будет взаимовыгодной для обеих стран независимо от того, является ли производство в одной из них абсолютно более эффективным, чем в другой.

Теория специфических факторов производства – в основе международной торговли лежат различия в относительных ценах на товары, которые возникают в силу разной обеспеченности стран специфическими факторами производства, причем факторы, специфические для экспортного сектора, развиваются, а факторы, специфические для сектора, конкурирующего с импортом, сокращаются.

Торговое сальдо – разность стоимостных объемов экспорта и импорта.

Торговый оборот – сумма стоимостных объемов экспорта и импорта.

Транснациональные корпорации (ТНК) – корпорации, головная компания которых принадлежит капиталу одной страны, а филиалы разбросаны по многим странам мира.

Транснационализация хозяйственной жизни – процесс усиления роли транснациональных корпораций в мировой экономике.

Условия торговли – соотношение экспортных и импортных цен на определенный товар страны в целом, группы стран.

«Утечка умов» – эмиграция высококвалифицированных специалистов на постоянное или временное проживание.

Экономически активное население – население, участвующее в общественном производстве или желающее в нем участвовать.

Экономическая безопасность – состояние, в котором государство и общество может суверенно, без вмешательства и давления извне, определять пути и формы своего экономического развития.

Экономический и валютный союз – форма международной экономической интеграции.

Экономика масштаба – развитие производства, при котором рост затрат факторов на единицу приводит к росту производства больше чем на единицу.

Экономическая интеграция – процесс экономического взаимодействия стран, приводящий к сближению хозяйственных механизмов, принимающий форму межгосударственных соглашений и согласованно регулируемый межгосударственными органами.

Экспорт – продажа товара, предусматривающая его вывоз за границу.

Эмбарго – наложение государством или другим субъектом международного права запрета на внешнеэкономические операции со всеми или группой товаров в отношении другого государства.

Заказ № _____ от « _____ » _____ 20 ____ . Тираж _____ экз.
Изд-во СевНТУ